



Sprawozdanie Zarządu BRASTER S.A. Za pierwsze półrocze 2018

BRASTER Spółka Akcyjna
z siedzibą w Szeligach

Szeligi, 21.09.2018 r.

1.	BRASTER S.A.	4
1.1	PODSTAWOWE DANE SPÓŁKI	4
1.2	PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI.....	4
1.3	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ SPÓŁKI.....	8
1.3.1	WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ.....	8
2.	DZIAŁALNOŚĆ BRASTER S.A.	8
2.1	WAŻNE ZDARZENIA I DOKONANIA BRASTER MAJĄCE ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ	8
2.2	INFORMACJE O UMOWACH ZAWARTYCH PRZEZ SPÓŁKĘ BRASTER S.A.	15
2.2.1	TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA WARUNKACH INNYCH NIŻ RYNKOWE.....	15
2.2.2	UDZIELONE GWARANCJE, PORĘCZENIA KREDYTU LUB POŻYCZKI.....	15
2.3	INFORMACJA DOTYCZĄCA ZATRUDNIENIA.....	15
3.	WYNIKI FINANSOWE BRASTER	16
3.1	OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.....	16
3.2	OPIS CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE SPÓŁKI BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ BRASTER WYNIKI FINANSOWE W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO PÓŁROCZA	16
3.3	ZASADY PRZYJĘTE PRZY SPORZĄDZENIU RAPORTU ZA I PÓŁROCZE 2018 ROKU	17
4.	DZIAŁALNOŚĆ BRASTER S.A.	23
4.1	ZAGROŻENIA I RYZYKA ZWIĄZANE Z POZOSTAŁYMI SZEŚCIOMA MIESIĄCAMI ROKU OBROTOWEGO	23
4.2	STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK, W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE KWARTALNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH.....	30
5.	SKŁAD ZARZĄDU I RADY NADZORCZEJ.....	31
5.1	ZARZĄD.....	31
5.2	RADA NADZORCZA	33
6.	AKCJE I AKCJONARIAT.....	35
6.1	STRUKTURA AKCJONARIATU	35
6.2	AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU PÓŁROCZNEGO, WRAZ ZE WSKAZANIEM ZMIAN W STRUKTURZE WŁASNOŚCI ZNACZĄCYCH PAKIETÓW AKCJI EMITENTA W OKRESIE OD PRZEKAZANIA RAPORTU KWARTALNEGO.....	36
6.3	ZESTAWIENIE STANU AKCJI W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH	36
7.	POZOSTAŁE ISTOTNE INFORMACJE I ZDARZENIA	37
7.1	POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ	37
7.2	INNE INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM BRASTER S.A. SĄ ISTOTNE DLA OCENY JEGO SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJI, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ BRASTER S.A.	37

ZAŁĄCZNIK A: SŁOWNIK POJĘĆ I WYKAZ SKRÓTÓW	38
ZAŁĄCZNIK B: SPIS TABEL I RYSUNKÓW	39

1. BRASTER S.A.

BRASTER Spółka Akcyjna (w dalszej części sprawozdania zwana „Spółka”, „Emitent” lub BRASTER) została utworzona w 2008 roku przez grupę pięciu naukowców jako spółka celowa dla przeprowadzenia badań przemysłowych współfinansowanych z grantu europejskiego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka POIG 1.4-4.1, a następnie wdrożenia do produkcji wyniku tych badań. Zespół naukowy BRASTER opracował przełomowy sposób zastosowania ciekłych kryształów w diagnostyce raka, a także stworzył unikalny w skali świata wyrób medyczny do domowego, samodzielnego badania piersi – „System Domowej Profilaktyki Raka Piersi Braster - System Braster” (dalej: „System”, „System BRASTER”, „Urządzenie”, „Produkt”). W październiku 2016 roku Emitent zakończył etap wdrożeniowy polegający na budowie infrastruktury produkcyjnej i rozpoczął sprzedaż Urządzenia na rynku polskim. Następnym krokiem milowym w rozwoju Spółki było rozpoczęcie w 2017 roku ekspansji zagranicznej na wybranych rynkach.

1.1 PODSTAWOWE DANE SPÓŁKI

Tabela nr 1: Podstawowe dane

Firma:	BRASTER S.A.
Siedziba i adres:	ul. Cichy Ogród 7, Szeligi 05-850 Ożarów Mazowiecki
Telefon:	+48 22 295 03 50
Poczta elektroniczna:	inwestorzy@braster.eu
Strona internetowa:	www.braster.eu
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000405201
NIP:	521-349-66-48
REGON:	141530941
Animator rynku:	Dom Maklerski BDM S.A.; Alior Bank - Biuro Maklerskie S.A.
PKD:	Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych, włączając dentystyczne (PKD 3250Z)
Oddziały:	Spółka nie posiada oddziałów

BRASTER Spółka Akcyjna powstała z przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością. W dniu 2 grudnia 2011 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników podjęło uchwałę o przekształceniu Spółki pod firmą: BRASTER Sp. z o.o. w spółkę akcyjną oraz o zmianie statutu. Zmianę firmy Spółki na obecną tj. BRASTER S.A. zarejestrowano w dniu 13 grudnia 2011 roku. Akcje Spółki zostały wprowadzone do obrotu publicznego w alternatywnym systemie obrotu NewConnect 20 grudnia 2012 roku. Natomiast od 24 czerwca 2015 roku, akcje Spółki notowane są na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Zgodnie z klasyfikacją Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. BRASTER S.A. został zaklasyfikowany do sektora sprzęt i materiały medyczne.

1.2 PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI

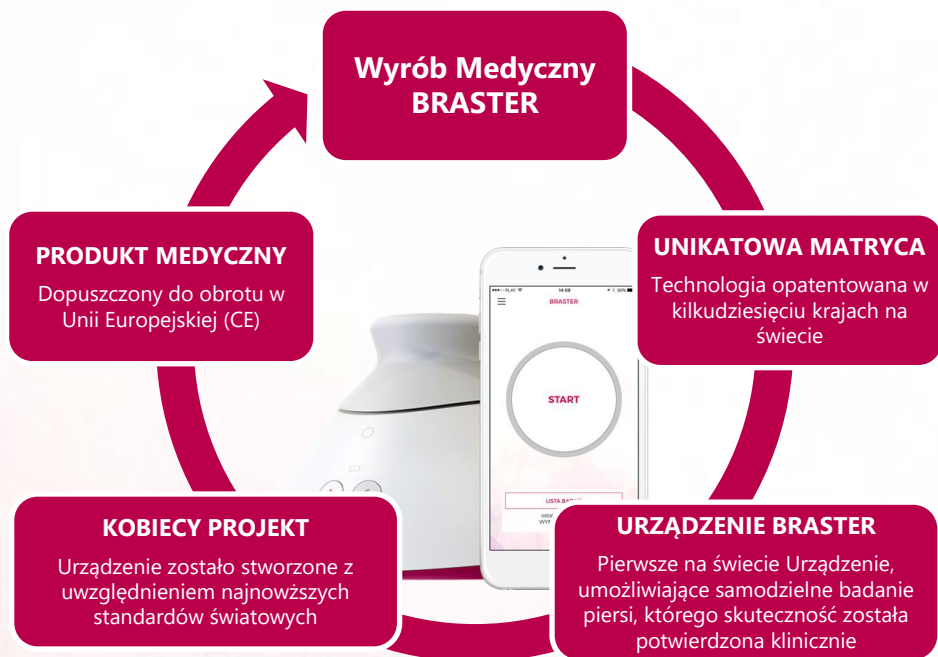
Głównym produktem i usługą Emitenta jest sprzedaż unikalnego w skali świata wyrobu medycznego przeznaczonego do domowego, samodzielnego badania piersi – „System Domowej Profilaktyki Raka Piersi Braster - System Braster” umożliwiającego wczesne wykrywanie raka piersi u kobiet.

Badanie za pomocą Urządzenia polega na analizie rozkładu temperatury piersi kobiety, umożliwiając identyfikację chorobowo zmienionych obszarów. Odpowiedź organizmu na rozpoczęcie procesu kancerogenezy to podwyższona temperatura, w związku z czym regularna obserwacja gruczołów piersiowych u kobiet umożliwia kontrolę ich funkcjonowania oraz identyfikację zmian patologicznych na wczesnym etapie. Urządzenie daje możliwość rejestracji obrazów termograficznych powstających po przyłożeniu matrycy do piersi oraz ich transfer do systemu telemedycznego dzięki bezprzewodowej łączności z urządzeniem posiadającym zainstalowaną aplikację mobilną (smartfon, tablet). System telemedyczny przekazuje otrzymane obrazy termograficzne do oceny i analizy przez system automatycznej

interpretacji oparty na algorytmach sztucznej inteligencji. Kolejnym krokiem jest przesłanie do użytkownicy Systemu BRASTER powiadomienia o dokonaniu analizy nadesłanych termogramów. Po każdym badaniu kobieta otrzymuje informację dotyczącą jego poprawności i wyniku. W przypadku zarejestrowania niepokojących obrazów termicznych system informuje o konieczności zgłoszenia się do lekarza w celu wykonania dalszej diagnostyki.

Poniższy rysunek przedstawia Wyrób Medyczny BRASTER.

Rysunek nr 1: Wyrób Medyczny BRASTER



Na kompleksowy System Braster składają się następujące elementy:

- Urządzenie do badania piersi;
- aplikacja mobilna;
- platforma telemedyczna;
- system telemedyczny;
- System Automatycznej Interpretacji obrazów termograficznych i centrum telemedyczne.

Poniższy rysunek przedstawia funkcjonowanie Systemu BRASTER

Rysunek nr 2: Schemat funkcjonowania Systemu BRASTER



➤ **Urządzenie do badania piersi**

Badanie Urządzeniem daje możliwość wczesnego wykrywania i monitorowania nieprawidłowości w organizmie poprzez detekcję i rejestrację rozkładu temperatury na badanej powierzchni ciała. Urządzenie składa się z głowicy zawierającej termograficzną matrycę ciekłokrystaliczną i nowoczesny układ optyczny. Zakres responsywności termicznej jest zaprogramowany na wykrywanie zmian nowotworowych. W Urządzeniu wykorzystane zostały ciekłe kryształy – związki chemiczne łączące w sobie właściwości cieczy oraz krystalicznych ciał stałych, które wykorzystane zostały do stworzenia unikatowej receptury mieszanin ciekłokrystalicznych dedykowanych do zastosowań w diagnostyce raka piersi. Opracowana technologia wykorzystuje zjawisko selektywnego odbijania światła w funkcji temperatury, co oznacza, że ciekłe kryształy zostały tak dobrane, aby przy określonej temperaturze odbijać światło o określonej długości fali widzianej okiem ludzkim jako kolory czerwony, zielony i niebieski. Przy wykorzystaniu unikalnej technologii hermetyzacji mieszanin ciekłokrystalicznych produkowana jest folia termograficzna chemicznie i biologicznie obojętna dla skóry człowieka. Badanie za pomocą Urządzenia polega na analizie rozkładu temperatury piersi pacjentki umożliwiając identyfikację chorobowo zmienionych obszarów.

Dzięki zastosowanej technologii, termografia kontaktowa jest bezpieczną oraz nieinwazyjną metodą badania, w której nie wykorzystuje się szkodliwego dla zdrowia pacjentek promieniowania rentgenowskiego. Badanie wykonane za pomocą Urządzenia jest badaniem bezbolesnym i niepowodującym dyskomfortu, który towarzyszy badaniom wykonywanym za pomocą innych urządzeń, np. mammografu. Urządzenie zapewnia bezpieczeństwo i łatwość stosowania, nie wymaga dodatkowego zasilania elektrycznego, jest wielokrotnego użytku, a folia wykorzystywana do produkcji matrycy termograficznej jest chemicznie i biologicznie obojętna dla skóry człowieka.

Konsumencka wersja Urządzenia została stworzona w oparciu o najlepsze światowe wzorce oraz zgodnie z wymaganiami koniecznymi do spełnienia w celu uzyskania certyfikatu CE oraz pozytywnej opinii amerykańskiej agencji U.S. Food and Drug Administration (FDA). Projekt konsumenckiej wersji Urządzenia zapewniła holenderska firma Pezy Group, natomiast za industrializację i produkcję Urządzenia odpowiada ROSTI Polska – Spółka zależna szwedzkiego koncernu ROSTI Group, który jest liderem w dziedzinie przetwórstwa tworzyw sztucznych i produkcji kontraktowej.

Poniższa grafika przedstawia zdjęcie Urządzenia.

Rysunek nr 3: Urządzenie BRASTER



➤ **Aplikacja mobilna**

Aplikacja, instalowana przez użytkowniczki na urządzeniach mobilnych (smartfony, tablety), bezpośrednio współpracuje z Urządzeniem oraz z centralnym systemem telemedycznym. Umożliwia ona dostęp do indywidualnego profilu użytkowniczki, a przejrzysty, prosty i intuicyjny interfejs połączony z minimalną liczbą punktów decyzyjnych umożliwia zaoferowanie kobietom łatwego przekazu z wyników badania. Aplikacja ma kluczowe znaczenie w procesie obsługi badań wykonywanych za pomocą Urządzenia i jest odpowiedzialna za całościowy proces komunikacji z kobietą. Za jej pośrednictwem jest możliwe m.in. zbieranie informacji zdrowotnych (ankieta medyczna) i sterowanie badaniem (np. dobór matrycy, czas wygrzewania i relaksacji). Ponadto aplikacja pozwala na interaktywne wsparcie kobiety w procedurze badania poprzez ilustracje i komendy głosowe.

➤ **Platforma telemedyczna**

Platforma telemedyczna umożliwia dostęp do indywidualnego profilu użytkownika z poziomu przeglądarki internetowej i pozwala na sprawdzenie wyników badań bez konieczności wychodzenia z domu. Serwis zawiera materiały pomocnicze i wsparcie użytkownika produktu. Ponadto umożliwia kontakt z centrum telemedycznym.

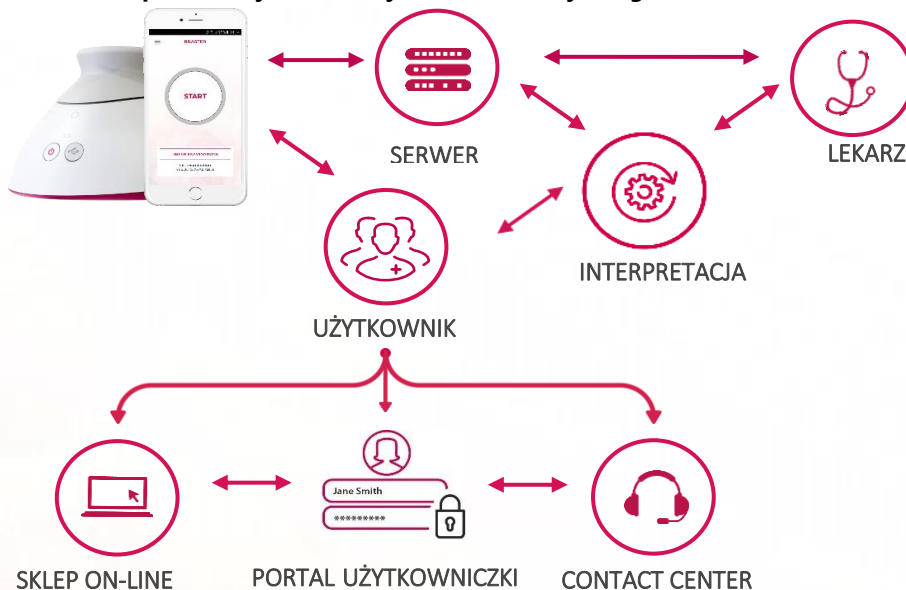
➤ **System telemedyczny**

System telemedyczny odpowiada za koordynację procesów informatycznych związanych z badaniem, zakupami i obsługą klienta. Do jego kluczowych funkcji należy przesyłanie informacji pomiędzy Urządzeniem, serwerem, systemem automatycznej interpretacji oraz zespołem medycznym, a także zapewnienie komunikacji indywidualnego profilu użytkowniczki ze sklepem internetowym oraz z centrum obsługi klienta. Poszczególne elementy komunikują się między sobą udostępniając wzajemnie informacje niezbędne do funkcjonowania całego systemu. Ponadto system telemedyczny umożliwia gromadzenie oraz przechowywanie nadesłanych badań termograficznych i zapewnia dostęp do tych badań lekarzom z centrum telemedycznego.

System telemedyczny jest skalowalny i łatwy do rozbudowy, zapewnia wysoką wydajność, szybkość reakcji, bezpieczeństwo i obsługę internetowych płatności. Ponadto, na podstawie analizy trendów i zachowań użytkowników, ruchu na portalu internetowym i w aplikacji mobilnej oraz jakości danych docierających do centrum, Spółka posiada możliwość optymalizacji oferty usług oraz dostosowanie jej do potrzeb i wymagań kobiet.

Poniższy rysunek przedstawia działanie systemu telemedycznego.

Rysunek nr 4: Uproszczony schemat systemu telemedycznego



➤ **System automatycznej interpretacji obrazów termograficznych i centrum telemedyczne**

Użytkowniczka Systemu BRASTER otrzymuje automatyczny wynik w ramach wykupionego pakietu badań. W przypadku wyniku automatycznego, komputerowe algorytmy automatycznej analizy i interpretacji badania zintegrowane z centralnym systemem telemedycznym przetwarzają materiał pochodzący z każdego badania wykonanego w domu przez użytkowniczkę. Kobieta otrzymuje wynik w postaci wygenerowanego automatycznie raportu z badania termograficznego, zawierający stopień ryzyka wystąpienia patologii oraz rekomendację dalszego postępowania. System Automatycznej Interpretacji („SAI”) obrazów termograficznych powstał we współpracy z Instytutem Systemów Elektronicznych Politechniki Warszawskiej, a jego skuteczność jest porównywalna do innych standardowych metod diagnostycznych (USG, mammografia). Zamiarem Emitenta jest ciągle podnoszenie parametrów Systemu Automatycznej Interpretacji badań. System ten wykorzystuje komputerowe metody sztucznej inteligencji i posiada zdolność uczenia się, dlatego niezwykle istotne jest ciągle poszerzanie zbioru obrazów termograficznych poddawanych analizie.

1.3 OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ SPÓŁKI

Spółka nie posiada jednostek zależnych ani nie tworzy grupy kapitałowej.

1.3.1 WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ

W I półroczu 2018 roku nie wprowadzono zmian w strukturze Spółki.

2. DZIAŁALNOŚĆ BRASTER S.A.

2.1 WAŻNE ZDARZENIA I DOKONANIA BRASTER MAJĄCE ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ

Poniżej Spółka przedstawia najważniejsze wydarzenia jakie miały miejsce zarówno w I półroczu 2018 roku, jak i do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania.

Ważniejsze zdarzenia biznesowe w I półroczu 2018 roku

Uruchomienie sprzedaży wyrobu medycznego „Braster Pro – system profilaktyki raka piersi”

W pierwszym półroczu br. Emitent w dalszym ciągu prowadził projekt związany z tworzeniem Centrów BRASTER na terenie całej Polski. Powyższe Centra powstawały przy placówkach medycznych, w których pod okiem profesjonalisty (lekarza ginekologa, pielęgniarki) kobiety mogły przeprowadzić “wstępne” badanie Urządzeniem BRASTER i przekonać się, że jest ono bezbolesne i łatwe w wykonaniu. Ponadto w/w Centrach możliwe było dokonanie zakupu Urządzenia.

Zwiększona liczba spływających „wstępnych” badań z Centrów BRASTER oraz zdobyte na przestrzeni ostatnich kilku miesięcy doświadczenie, a także płynące od środowiska medycznego opinie, potwierdziły duże zainteresowanie Systemem BRASTER Professional zarówno na rynku polskim, jak i zagranicznym - chociażby w takich krajach jak Chiny czy Indie. W związku z powyższym zmianie uległ model biznesowy Spółki, który zakłada obecnie większy nacisk na rozwój produktu BRASTER Professional poprzez zmniejszenie wsparcia marketingowego dla sprzedaży konsumenckiej wersji Urządzenia. Tym samym rozszerzeniu uległa oferta biznesowa Emitenta, który do swojego portfolio produktowego wprowadził Urządzenie medyczne skierowane bezpośrednio do środowiska medycznego – „Braster Pro – system profilaktyki raka piersi” (dalej: „BRASTER Professional”). Obok już obecnej na rynku wersji konsumenckiej, Spółka oferować będzie również profesjonalne Urządzenie, które było tworzone z myślą o potrzebach lekarzy specjalistów, ginekologów oraz lekarzy pierwszego kontaktu/rodzinnych. Dlatego też, w okresie sprawozdawczym Zespół BRASTER usilnie pracował nad dostosowaniem Urządzenia BRASTER dla użytku profesjonalnego. Przeprowadzono szczegółowe badania potrzeb lekarzy w zakresie korzystania z Systemu BRASTER. Na podstawie zebranych opinii wprowadzono zmiany w systemie m.in. zmodyfikowano oprogramowanie systemu, dostosowano aplikację do zastosowania profesjonalnego, przebudowie uległo również „moje konto”, które przemienione zostało w portal dla lekarza. Ponadto sposób prezentacji wyników badań przekazywanych pacjentkom, także przystosowano do wersji BRASTER Professional. Poza tym przeprowadzono szkolenie lekarzy i opracowano dla nich dedykowany panel edukacyjny, który ma pomóc poszerzyć wiedzę na temat samej termografii kontaktowej, jak i działania naszego Urządzenia, a także uczy, jak poprawnie analizować termogramy. Prace nad wersją BRASTER Professional zostały zakończone w czerwcu 2018 roku pozytywnym przejściem oceny zgodności przeprowadzonej przez jednostkę notyfikacyjną TÜV NORD Polska wymaganej dla wyrobów medycznych. Już po dniu bilansowym, tj. w sierpniu 2018 roku, Emitent dokonał zgłoszenia wyrobu w Urzędzie Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych (dalej: „Urząd”). W związku z brakiem zastrzeżeń ze strony Urzędu, zostały spełnione wszelkie niezbędne formalności i Spółka może wprowadzić wyrób do obrotu na rynku polskim i europejskim oraz rozpocząć procedurę zgłoszeniową w krajach Unii Europejskiej, w których jest to wymagane oraz na wybranych rynkach zagranicznych.

W związku ze zmianą modelu biznesowego Spółka podjęła decyzję, iż począwszy od III kwartału 2018 roku, odchodzi od prezentowania sprzedaży w oddzielnych raportach bieżących, chyba, że informacje dotyczące sprzedaży będą spełniały definicje informacji poufnej, o której mowa w art. 7 MAR.

Realizacja strategii rozwoju BRASTER na lata 2015-2021 w zakresie ekspansji zagranicznej i rozwoju działalności w obszarze telemedycyny

W I półroczu 2018 roku Emitent konsekwentnie realizował strategię rozwoju Spółki i kontynuował działania zmierzające do rozwoju sprzedaży zarówno w Polsce jak i za granicą. Prowadzono intensywne prace związane z wejściem Systemu BRASTER na kolejne rynki zagraniczne. Na każdym z rynków zewnętrznych prowadzone rozmowy są na innym etapie zaawansowania – od wstępnych, do obejmujących już ustalenie szczegółów modelu biznesowego (np. sprzedaż konsumencka vs. sprzedaż do placówek medycznych, które będą świadczyć usługi kobietom) czy przygotowanie umów dystrybucyjnych. Sam proces wprowadzenia produktu na rynek obejmuje wiele elementów i obszarów, począwszy od uzyskania akceptacji środowiska medycznego dla nowego wyrobu medycznego, poprzez ustalenie modelu biznesowego atrakcyjnego zarówno dla Spółki, jak i dystrybutora, przeprowadzenie certyfikacji i uzyskanie zgód lokalnych urzędów, opracowanie planu marketingowego, a kończąc na uwzględnieniu modelu finansowania służby zdrowia na danym rynku (wydatki ponoszone przez kobiety z własnych środków vs. refundacja przez państwo lub ubezpieczycieli). Skuteczne wprowadzenie tak zaawansowanego wyrobu medycznego wymaga jednoczesnego spełnienia w/w warunków. W momencie ich finalizacji Spółka opublikuje stosowny komunikat o zaistniałym zdarzeniu. Ponadto, aby sprzedaż na rynkach zagranicznych była możliwa, konieczne jest uzyskanie (tam, gdzie jest to niezbędne) zgody na sprzedaż Systemu BRASTER przez odpowiednie jednostki certyfikujące.

W okresie sprawozdawczym Emitent prowadził procesy rejestracyjne Systemu BRASTER na wyselekcjonowanych wcześniej rynkach, takie jak:

- ✓ prowadzenie prac związanych z rejestracją Systemu BRASTER w Brazylii – pozytywne przejście audytu miejsca wytwarzania zgodnie z wymaganiami INMETRO (certyfikat został wystawiony w dniu 26 kwietnia 2018 roku). Emitent zakończył certyfikację bezpieczeństwa – CB Scheme w TÜV Rheinland (certyfikat został wystawiony w dniu 2 maja 2018 roku). Aplikacja rejestracyjna została złożona do brazylijskiego urzędu ANVISA w dniu 27 czerwca 2018 roku. Obecnie trwa rozszerzenie aplikacji o rejestrację wyrobu BRASTER Pro;
- ✓ przystąpienie do rejestracji Systemu BRASTER w Meksyku – została zakończona certyfikacja radiowa Ifetel (certyfikat został wystawiony w dniu 4 czerwca 2018 roku) oraz certyfikacja Norma Oficial Mexicana (certyfikat wystawiony w dniu 15 maja 2018 roku). Zakończono opracowanie aplikacji rejestracyjnej wyrobu System BRASTER. Obecnie trwają prace nad rozszerzeniem aplikacji o dokumentację wyrobu BRASTER Pro;
- ✓ przystąpienie do rejestracji BRASTER Pro w RPA – została zakończona certyfikacją radiową Independent Communications Authority of South Africa (certyfikat wystawiony w dniu 26 czerwca 2018 roku);
- ✓ rozpoczęcie prac zmierzających do rejestracji Systemu BRASTER w Indiach oraz na Ukrainie;
- ✓ podjęcie decyzji o wprowadzeniu modelu BRASTER Pro, przeznaczonego do wykorzystywania w gabinetach medycznych na rynku amerykańskim i ponowne zgłoszeniu wniosku na podstawie procedury „Traditional 510(k)”. W związku z powyższym opracowywany jest suplement do procedury „Pre-Submission” w celu doprecyzowania z FDA zakresu badań klinicznych i użyteczności wyrobu w odniesieniu do Urządzenia BRASTER Pro. Po otrzymaniu odpowiedzi, Emitent podejmie kroki zmierzające do przeprowadzenia wymaganych badań, a w późniejszym etapie złożenia aplikacji rejestracyjnej wyrobu medycznego BRASTER Pro w USA na podstawie procedury „Traditional 510(k)”, która opiera się na wykazaniu podobieństwa zgłaszanego wyrobu (ang. substantial equivalence, SE), pod kątem przeznaczenia i zastosowanej technologii, do wyrobu uprzednio dopuszczanego do obrotu przez FDA (ang. predicate device).

Stan prac dot. współpracy zainicjowanych przez Emitenta

Spółka w czerwcu 2017 roku podpisała pierwszą umowę na rozpoczęcie sprzedaży Systemu w Irlandii. Zgodnie z zapisami umowy Emitent przeprowadził pilotaż techniczny oraz medyczny, który umożliwił przetestowanie i weryfikację funkcjonalności Systemu poza granicami Polski oraz przeszkolenie Dystrybutora w zakresie obsługi i sprzedaży Urządzenia. Doprecyzowana została również kampania marketingowa skierowana zarówno do środowiska konsumenckiego, jak i medycznego, która będzie realizowana wspólnie z naszym zagranicznym partnerem. Finalizacja rozmów związanych z podpisaniem umowy uległa przedłużeniu względem wcześniej przewidzianego terminu ze względu m.in. na konieczność dostosowania Systemu do uwarunkowań prawnych związanych z transgranicznym świadczeniem innowacyjnych usług telemedycznych, w szczególności dotyczących przechowywania danych medycznych. Poza tym istotnym czynnikiem, który wpłynął na znaczne przesunięcie terminu są wewnętrzne zmiany po stronie irlandzkiego partnera, który czasowo zawiesił działalność handlową skierowaną bezpośrednio do konsumenta (B2C) na rzecz kanału medycznego (B2B).

Kolejna zawarta przez Emitenta umowa zakładała przeprowadzenie pilota medycznego w Japonii. W październiku 2017 roku odbyło się szkolenie medyczne lekarzy ze Szpitala Uniwersyteckiego St. Marianna Hospital - Breast & Imaging Centre St. Marianna University School of Medicine w Kawasaki koło Tokio. Przeprowadzany pre-pilot medyczny był doskonałą możliwością do zaprezentowania zalet oraz skuteczności działania Systemu BRASTER. Ponadto badaniu Urządzeniem BRASTER zostało poddanych kilkanaście pacjentek z japońskiego Breast & Imaging Center St. Marianna University School of Medicine. Z uwagi na fakt, że kobiety rasy azjatyckiej mają gęstą budowę piersi, co obniża skuteczność klasycznej mammografii, japońskim lekarzom szczególnie zależało na sprawdzeniu skuteczności naszej metody w tym zakresie. Wyniki badania Urządzeniem BRASTER zostały porównane z wynikami badań diagnostycznych, takimi jak badanie USG, mammografia, czy MRI. Efekty przeprowadzonych badań oraz merytoryczna dyskusja, dotycząca zaprezentowanej metody i jej miejsca w profilaktyce raka piersi, zaowocowały podjęciem dalszej współpracy pomiędzy

BRASTER a Breast & Imaging Center St. Marianna University School of Medicine. W trakcie negocjacji zarówno warunków kontraktu, jak i zasad przeprowadzenia pilota medycznego zostały zidentyfikowane pewne punkty krytyczne, które wymagają dostosowania do wymogów rynku i przesunięcia harmonogramu ekspansji oraz przeprowadzenia pilota medycznego na w/w rynku. W związku z powyższym na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, japoński partner podjął decyzję o kontynuowaniu rozmów dotyczących i współpracy oraz dalszej realizacji pilotażu w momencie zarejestrowania Systemu BRASTER na rynku amerykańskim przez Food and Drug Administration (dalej: „FDA”).

Spółka prowadziła również realizację umowy podpisanej w lipcu 2017 roku z partnerem z Dubaju, firmą MedicalQ FZ. Zgodnie z zapisami umowy, zespół BRASTER przy współpracy z przedstawicielem firmy MedicalQ FZ, przeprowadził rejestrację Urządzenia na terenie Zjednoczonych Emiratów Arabskich. W lutym 2018 roku Emitent otrzymał informację o zarejestrowaniu Systemu przez tamtejszy urząd. Pierwotnie Emitent zakładał, iż wszelkie procedury związane z rejestracją zakończą się do końca 2017 roku. Kolejnym krokiem będzie zawarcie umowy z wybranymi dystrybutorami i rozpoczęcie sprzedaży.

W grudniu 2017 roku Emitent nawiązał współpracę z firmą Advanced Cancer Diagnostics z siedzibą w Wielkiej Brytanii. W okresie sprawozdawczym został przeprowadzony pilotaż medyczny oraz prowadzone były rozmowy dotyczące doprecyzowania szczegółów umowy, takie jak m.in. model biznesowy dotyczący sprzedaży, w zakresie jej wielkości i zakresu. Pierwotny harmonogram przewidywał podpisanie umowy w pierwszym półroczu 2018 roku, jednakże z powodów nie zależnych od Emitenta podpisanie w/w umowy uległo przesunięciu względem przyjętego wcześniej planu.

Poza tym, już po dniu bilansowym Emitent zawarł umowy z zagranicznymi dystrybutorami na sprzedaż Systemu BRASTER m.in. na Węgrzech, Ukrainie czy w RPA. Należy jednak pamiętać, iż podpisanie umowy dystrybucyjnej to dopiero pierwszy etap umożliwiający komercjalizację Urządzenia BRASTER na danym rynku zagranicznym. W chwili obecnej w zależności od rynku trwają m.in. prace związane z rejestracją Urządzenia BRASTER na danym rynku lub uzgadnianie są szczegóły dot. działań marketingowych oraz Public Relations.

Ponadto w okresie sprawozdawczym Zespół BRASTER sukcesywnie starał się dotrzeć do środowiska medycznego i zbudować świadomość istnienia Systemu BRASTER zarówno na rynku rodzimym jak i zagranicznym. Od początku 2018 roku uczestniczyliśmy w 9 konferencjach międzynarodowych i krajowych dotyczących raka piersi. Na wszystkich tego typu wydarzeniach widać ogromne zainteresowanie naszym produktem, szczególnie w modelu „professional”. Co więcej z wielu stron słychać uznanie w kierunku wykorzystania tak innowacyjnej technologii w samobadaniu piersi. Dział medyczny na bieżąco spotyka się z przedstawicielami środowisk medycznych, stowarzyszeń, czy też z naukowcami. Poza tym regularnie, średnio raz na tydzień, kontaktujemy się z przedstawicielami zagranicznych środowisk medycznych wykorzystując telekonferencje czy wideokonferencje.

Poniższa tabela przedstawia udział BRASTER w różnego rodzaju wydarzeniach mających miejsce w I półroczu 2018 roku.

Tabela nr 2: Udział BRASTER w różnego rodzaju wydarzeniach w I półroczu 2018 roku

Data	Wydarzenie
Konferencje medyczne	
11.01.2018 r.	X Jubileuszowe Sympozjum Naukowe Young Women, Warszawa
15-16.01.2018 r.	The first UK Interdisciplinary Breast Cancer Symposium, Manchester
15-18.02.2018 r.	The International Multidisciplinary Breast Cancer Conference, Dubai
28.02-04.03. 2018 r	European Congress of Radiology, Wiedeń
21-23.03.2018 r.	The EBCC 11- European Breast Cancer Conference 11, Barcelona

10-11.04.2018 r.	VI Ogólnopolska Wymiana Doświadczeń Branży Medycznej, konferencja TÜV Nord, Gdynia
13-15.04.2018 r.	XXI Meeting of the Polish Society of Medical Thermology Combined with the European Association of Thermology, Zakopane
20-21.04.2018 r.	Międzynarodowa Konferencja Diagnostyka i Leczenie Raka Piersi, Falenty
01-05.2018 r.	Ginekologia 2018 – cykl konferencji (styczeń-marzec 2018)

Inne wydarzenia	
14.01.2018 r.	Wielka Orkiestra Świątecznej Pomocy
08.03.2018 r.	Konferencja Zdrowie Kobiety
10.03.2018 r.	I Świątokrzyski onkopiknik dla kobiet w Kielcach
11.03.2018 r.	Prezentacja BRASTERA podczas Biegu kobiet w Szczecinie
24.03.2018 r.	Zdrowie na Szpilkach
24.03.2018 r.	Zdrowa kobieta na MOC
01-03.2018 r.	Promocja BRASTERA podczas 5 eventów organizowanych przez Fundację Onkocafe
15.06.2018 r.	Targi Zdrowia, Brzeg
29.06.2018 r.	OnkoRejs, Rowy

Ponadto w okresie sprawozdawczym, Spółka wystąpiła z wnioskiem o wydanie interpretacji indywidualnej dotyczącej stosowanych stawek VAT na sprzedawane urządzenia i abonamenty. Zgodnie z postanowieniami Interpretacji indywidualnej z dnia 26 kwietnia 2018 roku wydanej przez Dyrektora Krajowej Informacji Skarbowej, zmianie uległa stawka podatku VAT w przypadku sprzedaży abonamentu na badanie (bez sprzedaży urządzenia). Na podstawie otrzymanej interpretacji dokonaliśmy korekty deklaracji VAT-7 w celu dostosowania stawek VAT do wyjaśnień udzielonych w wyżej wymienionej interpretacji. Korekty została ujęta w księgach w czerwcu 2018 roku, jej kwota nie wpłynęła znacząco na wynik.

Uruchomienie sprzedaży na rynku zagranicznym za pośrednictwem platformy internetowej

W okresie sprawozdawczym Emitent uruchomił pierwszą internetową platformę sprzedażową umożliwiającą sprzedaż Systemu BRASTER online na rynku holenderskim. Uruchomieniu sprzedaży towarzyszyła przygotowana na ten cel kampania promocyjna online. Promocja prowadzona była z wykorzystaniem m.in. narzędzi Google Adwords, mediów społecznościowych, a także holenderskich influencerów, którzy na swoich blogach relacjonowali użytkowanie Systemu. Zdaniem Spółki stworzenie anglojęzycznej wersji e-sklepu pozwoli Emitentowi na ekspansję na kolejne rynki zagraniczne. Zważywszy, iż System BRASTER to unikatowy produkt, jego sprzedaż poprzez kanał e-commerce na rynku holenderskim była pilotażem umożliwiającym jeszcze lepsze poznanie preferencji użytkowniczek i odpowiednie dostosowanie oferty. W związku ze zmianą strategii biznesowej, zmniejszono nakłady związane z kampanią promocyjną online na rynku holenderskim.

INNOMED

Emitent w okresie sprawozdawczym realizował umowę z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju (dalej: „NCBiR”) na realizację Projektu pt. „Opracowanie innowacyjnego w skali świata urządzenia Tester BRASTER przeznaczonego do cyfrowej rejestracji obrazów termograficznych patologii gruczołu piersiowego kobiet oraz badania porównujące skuteczność urządzenia względem standardowych metod diagnostycznych raka piersi” w ramach programu INNOMED (dalej: „INNOMED”). Powyższy Projekt Spółka realizuje wspólnie z Uniwersytetem Jagiellońskim – Collegium Medicum (dalej: „UJCM”). W ramach Projektu Spółka rozbuduje bazę obrazów termograficznych, na podstawie której stworzy algorytmy do analizy obrazów i komputerowego wspomaganie diagnostyki. UJCM odpowiedzialny jest za przeprowadzenie na grupie ponad 2 000 kobiet badań potwierdzających skuteczność ciekłokrystalicznej termografii kontaktowej.

W okresie sprawozdawczym kontynuowano rekrutację pacjentek. Na dzień 30 sierpnia 2018 roku do badania zostało zrekrutowanych 2 474 kobiet. Ponadto została zamknięta rekrutacja grupy A czyli pacjentek w wieku 18-49 lat, u których wykonano USG piersi i u których kategoria końcowej oceny badania wg. skali BI-RADS wyniosła 4b, 4c lub 5. Zebrany w trakcie badania materiał umożliwi Spółce poprawę istniejących algorytmów wykorzystywanych do analizy termogramów, a tym samym przyczyni się do udoskonalenia Urządzenia. Zgodnie z przyjętym harmonogramem sama rekrutacja pacjentek ma trwać do końca października 2018 roku. Potem nastąpi komplementacja wyników badań (w tym oczekiwane są m.in. wyniki biopsji) oraz ich analiza. Cały projekt ma się zakończyć do dnia 31 grudnia 2018 roku.

Emitent podpisał Aneks nr 4/2018 (dalej: „Aneks”) datowany na 26 kwietnia 2018 roku z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju do umowy INNOMED/I/14/NCBIR/2014 zawartej w dniu 16 października 2014 roku. Przedmiotem Aneksu jest między innymi zapis dotyczący daty zakończenia projektu. Zgodnie z zapisami Aneksu projekt będzie realizowany od 1 maja 2014 roku do 31 grudnia 2018 roku. Zmiana dotycząca przesunięcia terminu zakończenia projektu wynika z wniosku Uniwersytetu Jagiellońskiego - Collegium Medicum. Prolongaty wymaga jedno z zadań realizowanych przez Uniwersytet.

Ważniejsze wydarzenia korporacyjne w I półroczu 2018 roku

Uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia

W dniu 15 czerwca br. odbyło się posiedzenie Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki (dalej: „ZWZ”) podczas obrad którego procedowane były m.in. uchwały dotyczące zatwierdzenia sprawozdania finansowego za 2017 rok, sprawozdania Zarządu z działalności w roku 2017, udzielenia absolutorium zarówno członkom Rady Nadzorczej, jak i Zarządowi. W związku z podjętą uchwałą w sprawie zarządzania przerwą w obradach do dnia 3 lipca 2018 roku, po wznowieniu obrad w dniu 3 lipca br. zostały podjęte uchwały w przedmiocie odwołania oraz powołania członków Rady Nadzorczej III kadencji oraz przyznania wynagrodzenia członkom Rady Nadzorczej, w przedmiocie ustanowienia w Spółce programu motywacyjnego, emisji warrantów subskrypcyjnych serii F.

Ponadto akcjonariusz reprezentujący Otwarty Fundusz Emerytalny PZU „Złota Jesień” zgłosił wniosek o zwołanie Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki (dalej: „NWZ”), które swoim porządkiem obrad obejmować miało m.in. uchwały w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy Spółki, w przedmiocie zmiany §7B Statutu Spółki poprzez wprowadzenie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego oraz przyjęcia tekstu jednolitego Statutu Spółki (powyższe uchwały nie zostały podjęte na ZWZ w dniu 3 lipca 2018 roku). NWZ zostało ogłoszone przez Emitenta na dzień 8 sierpnia 2018 roku NWZ podjęło wszystkie uchwały, których projekty zostały poddane pod głosowanie. Informacja została przekazana w raporcie bieżącym nr 17/2018/ESPI z dnia 3 lipca 2018 roku, nr 18/2018/ESPI z dnia 3 lipca 2018 roku, nr 19/2018/ESPI z dnia 5 lipca 2018 roku oraz 22/2018 z dnia 12 lipca 2018 roku.

Zmiany w składzie osobowym Rady Nadzorczej

W dniu 15 czerwca 2018 roku podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki (dalej: „ZWZ”) zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni rok obrotowy tj. za rok 2017 Walne Zgromadzenie udzieliło absolutorium wszystkim członkom Rady Nadzorczej III kadencji z wykonywanych przez nich obowiązków w roku obrotowym 2017. W dniu 3 lipca 2018 roku zostały wznowione obrady ZWZ podczas których nastąpiło odwołanie z Rady Nadzorczej BRASTER S.A. Krzysztofa Rudnika oraz Grzegorza Pielaka uchwałą nr 22 oraz 23 Zwyczajnego Wlanego Zgromadzenia BRASTER. Ponadto Zgromadzenie podjęło uchwałę o powołaniu Kingi Stanisławskiej oraz Jacka Bartmińskiego w skład Rady Nadzorczej BRASTER. O powyższych zdarzeniach Emitent informował w raporcie bieżącym: 17/2018/ESPI z dnia 3 lipca 2018 roku.

Zmiany w składzie osobowym Zarządu

W dniu 17 maja 2018 roku Konrad Kowalczyk z przyczyn osobistych złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu Spółki. Jednocześnie Rada Nadzorcza Spółki uchwałami numer 1 oraz 2 z dnia 17 maja 2018 roku powołała z dniem 17 maja 2018 roku Edwarda Mojeścika oraz Krzysztofa Rabińskiego w skład Zarządu spółki BRASTER, powierzając wyżej wskazanym pełnienie funkcji członków Zarządu Spółki. Uchwała weszła w życie z chwilą podjęcia. Powołanie nastąpiło na okres wspólnej, trzyletniej kadencji, która rozpoczęła się w dniu 20 kwietnia 2017 roku. Informacja przekazana raportem bieżącym nr RB/5/2018/ESPI z dnia 17 maja 2018 roku.

Otrzymanie nagrody w prestiżowym rankingu „Giełdowa Spółka Roku 2017”

Spółka zajęła I miejsce w prestiżowym rankingu „Giełdowa Spółka Roku 2017” organizowanym przez dziennik „Puls Biznesu”, w kategorii „Innowacyjność produktu i usługi”. Nagroda ta jest ważna dla Spółki, gdyż przyznawana przez stu specjalistów rynku kapitałowego – analityków, maklerów i doradców inwestycyjnych reprezentujących domy i biura maklerskie, towarzystwa ubezpieczeniowe, fundusze emerytalne, inwestycyjne i powiernicze, departamenty kapitałowe banków oraz firmy konsultingowe.

Decyzja Urzędu Patentowego o przyznaniu patentu

Emitent otrzymał informację o udzieleniu przez Urząd Patentowy w Indonezji patentu na wynalazek pt.: „Mieszanina związków ciekłokrystalicznych, układ trzech mieszanin ciekłokrystalicznych oraz ich zastosowanie” – oznaczony numerem urzędowym: P.390 320

Zdarzenia mające miejsce po dniu bilansowym

Uchwalenie programu motywacyjnego

W dniu 8 sierpnia 2018 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki (dalej: „NWZ”), przyjęło program motywacyjny obejmujący lata 2018-2021 skierowany do kadry zarządzającej Spółki oraz jej kluczowych pracowników. Celem realizacji programu jest stworzenie mechanizmów wpływających na zwiększenie wartości Spółki oraz wzrost jej wartości rynkowej. Warunkiem realizacji programu motywacyjnego na lata 2018-2021 będzie spełnienie wskazanych przez Spółkę kryteriów lojalnościowych oraz jakościowych.

Program motywacyjny realizowany będzie poprzez emisję warrantów subskrypcyjnych uprawniających do objęcia akcji emitowanych w ramach warunkowo podwyższonego kapitału zakładowego spółki. Warranty emitowane będą nieodpłatnie, w formie materialnej jako papiery wartościowe imienne.

Projekt zakłada wyemitowane 400 000 nowych akcji serii J. Cena emisyjna nowych papierów ma wynieść 7,62 zł. Jest to średnia arytmetyczna kursów akcji Spółki ze średnich, dziennych cen ważonych obrotami z transakcji sesyjnych Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie od 1 stycznia 2018 roku do dnia 31 marca 2018. Warranty uprawniające do objęcia nowych akcji będą wydawane Członkom Zarządu oraz osobom wskazanym przez zarząd. Maksymalna liczba warrantów przeznaczonych do objęcia przez cały okres obowiązywania programu to 400.000 sztuk, w tym 300.000 sztuk warrantów subskrypcyjnych będzie przeznaczonych dla członków zarządu. Informacja została przekazana w raporcie bieżącym nr 27/2018 z dnia 8 sierpnia 2018 roku.

Rozpoczęcie przeglądu różnych opcji strategicznych wspierających dalszy rozwój BRASTER S.A.

Emitent podjął decyzję o rozpoczęciu przeglądu różnych opcji strategicznych wspierających dalszy rozwój BRASTER S.A. Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania Zarząd Emitenta rozważa różne opcje strategiczne. Przegląd ten ma na celu wybór optymalnego wariantu dalszego rozwoju Emitenta i realizację przyjętej przez Spółkę strategii rozwoju do 2021 roku. Realizując powyższy przegląd, Emitent oszacował, iż realizacja celów strategicznych Spółki wymaga pozyskania środków w wysokości około 50 mln PLN. Pozyskane środki umożliwią Spółce m.in. przeprowadzenie ekspansji zagranicznej produktów BRASTER skierowanych zarówno do użytku konsumenckiego, jak i profesjonalnego.

W celu realizacji powyższego planu niezbędne jest poniesienie wydatków w szczególności na zwiększenie mocy sprzedażowych, rozbudowę infrastruktury informatycznej, dostosowanie całego Systemu BRASTER do wymogów poszczególnych rynków, przeprowadzenie procedur certyfikujących, przygotowanie i przeprowadzenie kampanii marketingowych oraz innych działań promocyjnych, a także utrzymanie zdolności operacyjnych Spółki. Emitenta w całym procesie związanym z pozyskaniem finansowania będzie wspierał doradca finansowy Cukierman&Co. Investment House Ltd. z siedzibą w Izraelu. O powyższym zdarzeniu Emitent informował w raporcie bieżącym nr 26/2018/ESPI z dnia 7 sierpnia 2018 roku oraz 30/2018/ESPI z dnia 21 sierpnia 2018 roku.

Podpisanie Aneksu do Umowy o kredyt inwestycyjny

Już po dniu bilansowym, tj. 22 sierpnia 2018 roku (w nawiązaniu do raportu bieżącego nr 52/2016/ESPI z dnia 13 grudnia 2016 roku) został podpisany Aneks nr 1 do Umowy o kredyt inwestycyjny (dalej: „Aneks”), który został zawarty przez Spółkę z Bankiem Spółdzielczym w Łosicach z siedzibą w Łosicach (dalej: „Bank”). Kredyt w kwocie 1.300.000 złotych, o którym mowa powyżej został zawarty w celu sfinansowania części ceny zakupu nieruchomości przez Spółkę i został zawarty na okres 60 miesięcy, z terminem jego spłaty do dnia 31 grudnia 2021 roku. Przedmiotem Aneksu jest zmiana terminu spłaty zaciągniętego kredytu. Zgodnie z zapisami Aneksu kredyt został zawarty na okres 33 miesięcy, tj. od dnia 12 grudnia 2016 roku do 30 września 2019 roku. Ostateczny termin spłaty kredytu, odsetek i innych należności przypadać będzie na dzień 30 września 2019 roku. Pozostałe warunki Umowy o kredyt inwestycyjny z dnia 12 grudnia 2016 roku pozostają bez zmian. Informacja została przekazana w raportach bieżących nr 52/2016/ESPI z dnia 13 grudnia 2016 roku oraz 31/2018/ESPI z dnia 22 sierpnia 2018 roku.

Decyzja Urzędu Patentowego o przyznaniu patentu

Emitent otrzymał informację o udzieleniu przez Urząd Patentowy w RP patentu na wynalazek pt.: „Urządzenie do kontroli kalibracji termochromowych matryc ciekłokrystalicznych, sposób kontroli kalibracji termochromowych matryc ciekłokrystalicznych oraz zastosowanie urządzenia do kontroli kalibracji termochromowych matryc ciekłokrystalicznych” – oznaczony numerem urzędowym: P.409 449. Warunkiem udzielenia powyższego patentu jest wniesienie stosownej opłaty urzędowej do dnia 21 listopada 2018 roku. Emitent taką opłatę planuje uiścić.

Zmiany w składzie osobowym Zarządu

Z dniem 11 sierpnia 2018 roku Edward Mojeścik złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu pozostając w Spółce na stanowisku Commercial & Strategy Director BRASTER S.A. Informacja przekazana w raporcie bieżącym numer 32/2018/ESPI z dnia 12 września 2018 roku.

2.2 INFORMACJE O UMOWACH ZAWARTYCH PRZEZ SPÓŁKĘ BRASTER S.A.

2.2.1 TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA WARUNKACH INNYCH NIŻ RYNKOWE

W okresie sprawozdawczym Emitent nie zawierał transakcji z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe.

2.2.2 UDZIELONE GWARANCJE, PORĘCZENIA KREDYTU LUB POŻYCZKI

W okresie sprawozdawczym zdarzenia takie nie wystąpiły.

2.3 INFORMACJA DOTYCZĄCA ZATRUDNIENIA

W okresie sprawozdawczym Spółka przede wszystkim kontynuowała prace mające na celu zapoczątkowanie sprzedaży Systemu BRASTER na rynkach zagranicznych. Równolegle prowadzono działania, zmierzające do poszerzenia portfolio produktowego Emitenta o Urządzenie BRASTER Professional, które będzie skierowane do środowiska medycznego. W porównaniu z analogicznym okresem w roku ubiegłego zatrudnienie nie uległo znaczącej zmianie.

Poniższa tabela przedstawia liczbę zatrudnionych osób (umowa o pracę, zlecenie, o dzieło i usługi doradcze) na dzień 30 czerwca 2017 roku, na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 21 września 2018 roku

Tabela nr 3: Liczba zatrudnionych osób na dzień 30 czerwca 2017 roku, na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 21 września 2018 rok

Stan na dzień	Liczba zatrudnionych na umowę o pracę	Umowa zlecenie	Umowa o dzieło	Usługi Doradcze	Razem
30 czerwca 2017 r.	48	14	4	12	79
30 czerwca 2018 r.	49	12	2	15	78
21 września 2018 r.	46	11	0	17	74

Poniższa tabela przedstawia liczbę zatrudnionych osób w podziale na działy (umowa o pracę i usługi doradcze) na dzień 30 czerwca 2017 roku, na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 21 września 2018 roku.

Tabela nr 4: Struktura zatrudnienia w Spółce w podziałach na działy (uwzględnione zostały umowy o pracę i umowy usług doradczych) na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku

Struktura zatrudnienia w podziale na działy	30.06.2018	30.06.2017
Badania i rozwój	3	3
Informatyka	1	1
Dział Medyczny	5	5
Telemedycyna	7	4
Rozwój produktu	1	2
Marketing	7	5
E-Commerce	2	2
Produkcja	14	14
Zarząd (powołanie, umowa o pracę)	4	3
Sprzedaż	7	8
Dział Certyfikacji i Zarządzania Systemem Jakości	3	3
Księgowość, Kadry, Relacje Inwestorskie	6	5
Administracja	4	5
Razem	64	60

3. WYNIKI FINANSOWE BRASTER

3.1 OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze, mające wpływ na uzyskane przez Spółkę wyniki finansowe.

3.2 OPIS CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE SPÓŁKI BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ BRASTER WYNIKI FINANSOWE W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO PÓŁROCZA

W październiku 2016 roku Emitent rozpoczął sprzedaż Wyrobu medycznego BRASTER na rynku polskim. W dniu 6 marca 2017 roku, Emitent przyjął „Aktualizację strategii rozwoju BRASTER S.A. na lata 2015-2021 w zakresie ekspansji zagranicznej i rozwoju działalności w obszarze telemedycyny”. Przyjęta aktualizacja strategii rozwoju Spółki zakładała komercjalizację konsumenckiej wersji Urządzenia BRASTER na wybranych rynkach zagranicznych. Spółka obecnie prowadzi rozmowy z potencjalnymi zagranicznymi partnerami, w momencie ich finalizacji Spółka poinformuje bieżącym raportem o zaistniałym zdarzeniu. Jednakże cały proces związany z rozpoczęciem sprzedaży na rynkach zewnętrznych jest procesem złożonym i wymagającym spełnienia się wielu formalnych warunków. Ponadto zdobyte doświadczenie płynące zarówno z rynku zagranicznego, jak i rodzimego pokazało duże zainteresowanie środowiska medycznego

Urządzeniem BRASTER Professional. W związku z powyższym została podjęta decyzja o rozszerzenie portfolio produktowego o produkt BRASTER Professional, który został stworzony z myślą o potrzebach lekarzy specjalistów, ginekologów oraz lekarzy pierwszego kontaktu/rodzinnych (zagadnienie zostało szerzej opisane w punkcie 2.1 niniejszego sprawozdania). Wprowadzenie nowego produktu, jakim jest BRASTER Professional zarówno na rynek polski, jak i zagraniczny będzie wymagało poniesienia nakładów finansowych związanych m.in. z przeprowadzeniem procedur certyfikacyjnych, przygotowaniem i przeprowadzeniem kampanii marketingowych i promocyjnych, dostosowaniem infrastruktury informatycznej do wersji BRASTER Professional oraz całego Systemu BRASTER do wymogów poszczególnych krajów. Aby możliwa była dalsza realizacja przyjętej przez Spółkę strategii rozwoju do 2021 roku oraz dalszy rozwój Emitenta, została podjęta decyzja o rozpoczęciu przeglądu różnych opcji strategicznych. Realizując powyższy przegląd Emitent oszacował, iż realizacja celów strategicznych Spółki wymaga pozyskania środków w wysokości około 50 mln PLN.

3.3 ZASADY PRZYJĘTE PRZY SPORZĄDZENIU RAPORTU ZA I PÓŁROCZE 2018 ROKU

Okres objęty sprawozdaniem

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres 6 miesięcy od 1 stycznia 2018 roku do 30 czerwca 2018 roku. Dla danych przedstawionych w bilansie zaprezentowano dane na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz 31 grudnia 2017 roku. Dla danych prezentowanych w rachunku zysków i strat zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres 6 miesięcy od 1 stycznia 2017 roku do 30 czerwca 2017 roku oraz kwartalne za II kwartał 2018 i II kwartał 2017. Dla danych prezentowanych w rachunku przepływów pieniężnych oraz zestawieniu zmian w kapitale własnym, zaprezentowano porównywalne dane finansowe za okres 6 miesięcy od 1 stycznia 2017 roku do 30 czerwca 2017 roku oraz od 1 stycznia 2017 do 31 grudnia 2017 roku.

Wykaz jednostek powiązanych ze Spółką

Zgodnie z rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 18 kwietnia 2018 roku w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wymaganych w prospekcie emisyjnym dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości par.2 pkt 6 oraz na podstawie MSR 24, podmioty powiązane ze Spółką w roku 2018 to:

- Henryk Jaremek - Wiceprezes Zarządu Spółki, prowadzący działalność gospodarczą pod firmą JARLOG Henryk Jaremek;
- Marcin Halicki - Prezes Zarządu Spółki, prowadzący działalność gospodarczą pod firmą Marcin Halicki;
- Krzysztof Rabiański – Członek Zarządu Spółki, prowadzący działalność gospodarczą pod firmą Samar Investment Sp. z o.o. Sp. k.;
- Edward Mojeścik – Członek Zarządu Spółki, prowadzący działalność gospodarczą pod firmą Doradztwo Gospodarcze Edward Mojeścik;
- Grehen Sp. z o.o. - podmiot, w którym współnikiem jest Członek Rady Nadzorczej;
- Dr Zdrowie – podmiot, w którym współnikiem jest Członek Rady Nadzorczej.

Omówienie przyjętych zasad rachunkowości.

Sprawozdanie zostało sporządzone zgodnie z Ustawą o rachunkowości (Dz.U. z roku 2018, poz. 395 z późn. zm.), rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa. Sprawozdanie zostało też sporządzone zgodnie z rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 roku w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych (Dz.U. 149 z 2001 roku z późniejszymi zmianami)

Dane finansowe w sprawozdaniu finansowym wykazane zostały w tysiącach złotych, o ile nie zaznaczono inaczej. W związku z prezentacją sprawozdania w tysiącach złotych mogą wystąpić różnice w saldach lub pozycjach wynikające z zaokrągleń. Walutą funkcjonalną i sprawozdawczą Spółki jest złoty polski (PLN).

Za rok obrotowy uważa się rok kalendarzowy.

Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostkę w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres nie krótszy niż 12 kolejnych miesięcy od dnia bilansowego. Opis zagrożeń dla kontynuacji działalności oraz przyjętych założeń co do możliwości kontynuowania działalności przez Spółkę został zawarty w pkt 7.2 niniejszego sprawozdania.

Zasady rachunkowości stosowane przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego:

1. Wartości niematerialne i prawne

Wartości te ujmuje się w księgach według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia i umarza metodą liniową przez okres ich ekonomicznej użyteczności. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu wpisania wartości niematerialnej i prawnej do ewidencji, do czasu zrównania odpisów amortyzacyjnych z wartością początkową lub zakończenia użytkowania określonego składnika wartości niematerialnych i prawnych.

Składniki majątkowe o jednostkowej cenie nabycia nieprzekraczającej 10 000 złotych zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych i dokonuje jednorazowego odpisu wartości początkowej w miesiącu przyjęcia do użytkowania.

Wartości niematerialne i prawne o wartości początkowej równej 10 000 złotych lub wyższej, amortyzowane są metodą liniową. Stawka amortyzacyjna w wysokości 10% jest ustalona dla know-how zakupionego w celu zabezpieczenia własności technologii. Spółka amortyzuje koszty zakończonych prac rozwojowych w okresie 5 lat, czyli stawką 20% rocznie.

Do wartości niematerialnych i prawnych zalicza się również koszty zakończonych prac rozwojowych, jeżeli produkt lub technologia wytwarzania są ściśle ustalone, a dotyczące ich koszty prac rozwojowych wiarygodnie określone, techniczna przydatność produktu lub technologii została stwierdzona i odpowiednio udokumentowana i na tej podstawie jednostka podjęła decyzję o wytwarzaniu tych produktów lub stosowaniu technologii oraz koszty prac rozwojowych zostaną pokryte, według przewidywań, przychodami ze sprzedaży tych produktów lub zastosowania technologii. W przypadku zakończonych prac rozwojowych związanych bezpośrednio z rozwojem produktu, okres ich ekonomicznej użyteczności ustalany jest indywidualnie.

Koszty niezakończonych prac rozwojowych wykazywane są w pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów.

Do wartości niematerialnych i prawnych Spółka zalicza opłaty na ochronę patentową i ochronę znaków towarowych, które są związane z pracami rozwojowymi finalnej wersji Systemu BRASTER, na podstawie kosztów poniesionych na uzyskanie ochrony w poszczególnych krajach lub obszarach. Do czasu uzyskania ochrony znaku lub patentu koszty te są wykazywane w zaliczkach na wartości niematerialne i prawne. Wartość uzyskanych patentów i znaków towarowych powiązanych z pracami rozwojowymi (uzyskanie ochrony znaków towarowych, które będą związane z komercyjną wersją produktu np. „BRASTER Tester” jest przenoszona na długoterminowe rozliczenia okresowe kosztów). W bilansie wartości niematerialne i prawne zostały wykazane w wartości netto.

2. Środki trwałe, środki trwałe w budowie

Pozycje te wycenia się zgodnie z zasadami określonymi w Ustawie o rachunkowości w art. 28, według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto do używania środek trwały, do końca tego miesiąca, w którym następuje zrównanie odpisów amortyzacyjnych z jego wartością początkową, lub w którym środek trwały przeznaczono do likwidacji, sprzedano lub stwierdzono jego niedobór.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania ich do użytkowania.

Środki trwałe o wartości początkowej równej 10 000 złotych lub wyższej amortyzowane są metodą liniową przy zastosowaniu stawek odpowiadających okresowi ich ekonomicznej użyteczności:

- grunty nie podlegają amortyzacji;
- budynek produkcyjny 2,5%;
- dla urządzeń technicznych i maszyn 14%, 20% i 30%;
- środki trwałe o początkowej wartości niższej niż 10 000 złotych podlegają amortyzacji jednorazowej w miesiącu przyjęcia do użytkowania.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku nie wystąpiła trwała utrata wartości środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych. Spółka podjęła decyzję, że środki trwałe tworzące linię produkcyjną amortyzowane będą metodą naturalną.

3. Należności długoterminowe

Należności długoterminowe prezentowane są w kwocie wymaganej zapłaty o ile nie różnią się istotnie od wyceny według zamortyzowanego kosztu.

Odpisów aktualizujących wartość należności dokonuje się w oparciu o indywidualną ocenę prawdopodobieństwa ich zapłaty. Odpisy aktualizujące należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub finansowych - zależnie od rodzaju należności, której odpis dotyczy.

4. Inwestycje w nieruchomości i wartości niematerialne i prawne

Nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zaliczane do inwestycji wykazuje się według zasad, stosowanych do środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, lub według ceny rynkowej bądź inaczej określonej wartości godziwej.

5. Długoterminowe aktywa finansowe

Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wykazuje się według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości lub według wartości godziwej albo skorygowanej ceny nabycia – jeżeli dla danego składnika aktywów został określony termin wymagalności; wartość w cenie nabycia można przeliczyć do wartości w cenie rynkowej, a różnicę z przeszacowania odnieść na kapitał z aktualizacji wyceny.

6. Zapasy

Zapasy wykazuje się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy. Na koniec okresu dokonuje się odpisów aktualizujących zapasy, jeśli wystąpią okoliczności uzasadniające ich

dokonanie. Odpis aktualizujący wartość zapasów odnoszony jest na pozostałe koszty operacyjne. Rozchody z magazynów towarów i wyrobów gotowych wyceniane są według FIFO. W pozycji zapasy ujmowane są udzielone zaliczki na poczet przyszłych dostaw towarów i usług. Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość zapasów do ceny sprzedaży możliwej do uzyskania.

7. Należności krótkoterminowe

Należności krótkoterminowe prezentowane są w skorygowanej cenie nabycia. Odpisów aktualizujących wartość należności dokonuje się w oparciu o indywidualną ocenę prawdopodobieństwa ich zapłaty. Odpisy aktualizujące należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub finansowych - zależnie od rodzaju należności, której odpis dotyczy.

8. Krótkoterminowe aktywa finansowe (środki pieniężne i inne aktywa pieniężne)

a) Instrumenty finansowe klasyfikuje się w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- 1) aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- 2) pożyczki udzielone i należności własne.
- 3) aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- 4) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe, w tym zaliczone do aktywów instrumenty pochodne, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego, w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej bez jej pomniejszania o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby, zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca.

Pożyczki udzielone i należności własne, z wyjątkiem zaliczonych do przeznaczonych do obrotu – w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, niezależnie od tego, czy jednostka zamierza utrzymać je do terminu wymagalności czy też nie. Należności o krótkim terminie wymagalności, dla których nie określono stopy procentowej, można wycenić w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej tej należności wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Aktywa finansowe, dla których jest ustalony termin wymagalności – w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej.

Aktywa finansowe, dla których nie jest ustalony termin wymagalności – w cenie nabycia ustalonej w dniu nabycia, to jest w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych.

Aktywa finansowe wycenia się w cenie nabycia, to jest w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe – w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych. Przy ustalaniu wartości godziwej na ten dzień bilansowy uwzględnia się poniesione przez jednostkę koszty transakcji.

b) Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych.

Wycena środków pieniężnych następuje według wartości nominalnej.

c) Inne środki pieniężne.

Wycena innych środków pieniężnych następuje według wartości nominalnej powiększonej o odsetki naliczone na dzień bilansowy.

9. Kapitały własne

Kapitały własne ujmowane są w księgach z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki. Kapitał zakładowy wykazany jest w wysokości nominalnej zgodnie ze statutem Spółki oraz wpisem do KRS. Kapitał zapasowy obejmuje wartość agio ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej. Kapitał rezerwowy tworzy się z podziału zysku, a także na podstawie uchwały o podwyższeniu kapitału podstawowego w okresie przejściowym (do czasu wpisu podwyższenia kapitału w Krajowym Rejestrze Sądowym, jeżeli wpis następuje w innym okresie bilansowym niż podjęcie uchwały o podwyższeniu kapitału) ewidencjonuje się podwyższenie kapitału zgodnie z datą uchwały. Z datą wpisu podwyższenia kapitału w Krajowym Rejestrze Sądowym dokonuje się przeksięgowania kwoty podwyższenia z kapitału rezerwowego na kapitał podstawowy.

10. Wartość księgową na akcję

Wartość księgową na jedną akcję na dzień bilansowy jest to iloraz wartości kapitału własnego (aktywów netto) na dzień bilansowy i liczby zarejestrowanych akcji. Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję na dzień bilansowy jest to iloraz wartości kapitału własnego (aktywów netto) na dzień bilansowy i średnioważonej liczby zarejestrowanych akcji zwykłych wyemitowanych w ciągu okresu oraz akcji, co do których podjęto uchwałę o emisji, w tym przyznanych warrantów.

11. Zysk na akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki przez liczbę akcji zwykłych wyemitowanych na koniec okresu. Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki przez średnioważoną liczbę akcji zwykłych wyemitowanych w ciągu okresu oraz akcji, co do których podjęto uchwałę o emisji, w tym przyznanych warrantów.

12. Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy tworzone są na:

- a) pewne oraz o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować,
- b) koszty bieżącego okresu wyceniane w wysokości prawdopodobnych zobowiązań wynikających:
 - ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki, których kwotę można wiarygodnie określić,
 - ze świadczeń, które będą wykonane i zafakturowane w następnym roku obrotowym, lecz dotyczą roku bieżącego.

Powstanie zobowiązania, na które uprzednio utworzono rezerwę, zmniejsza rezerwę.

Spółka tworzy rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i pośmiertne, niewykorzystane urlopy.

13. Zobowiązania krótkoterminowe

Zobowiązania w ciągu roku ujmowane są w wartości nominalnej. Na dzień bilansowy zobowiązania wyceniane są w skorygowanej cenie nabycia.

14. Zobowiązania finansowe

Wykazane w bilansie krótkoterminowe zobowiązania wycenia się w zależności od kategorii tych zobowiązań. Otrzymane pożyczki wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Zobowiązania finansowe ujmują się w księgach rachunkowych w momencie otrzymania środków pieniężnych. Zobowiązania finansowe, z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych, wycenia się w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań wycenia się w wartości godziwej. Wyemitowane obligacje wycenia się w skorygowanej cenie nabycia.

15. Czynne i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów obejmują koszty ponoszone lub ujęte w księgach w okresie bieżącym, które będą stanowiły koszty następnych okresów sprawozdawczych.

W pozycji długoterminowe rozliczenia międzyokresowe wykazuje się wartość uzyskanej ochrony patentów i ochrony znaków towarowych. Rozliczenie kosztów w czasie dokonywane jest począwszy od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu wprowadzenia danej ochrony patentu lub ochrony znaku do ewidencji księgowej. Ochronę patentową i ochronę znaków towarowych wprowadza się do ewidencji na podstawie informacji o uzyskaniu prawomocnej ochrony na terytorium danego kraju lub obszaru. Okres rozliczania kosztów ochrony patentowej oraz ochrony znaków towarowych jest ustalany indywidualnie na okres nie krótszy niż okres trwania ochrony. Rozliczenie kosztów w czasie do czasu zakończenia prac rozwojowych jest odnoszone w koszty prac rozwojowych.

W pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazuje się koszty niezakończonych prac rozwojowych dotyczące testów, prac nad rozwojem technologii i produktu, opracowania oprogramowania oraz rozliczenia w czasie kosztów ochrony patentów i opłat za ochronę znaków towarowych.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazuje się według cen nabycia. Rozliczenia międzyokresowe przychodów, dotyczą abonamentów zapłaconych z góry.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów obejmują środki otrzymane z dotacji na sfinansowanie prac rozwojowych. Kwoty zaliczone do rozliczeń międzyokresowych przychodów zwiększają pozostałe przychody operacyjne proporcjonalnie do odpisów amortyzacyjnych kosztów prac rozwojowych. Rozliczenia międzyokresowe przychodów wykazuje się w wartości nominalnej, z zachowaniem zasady ostrożności.

16. Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Rezerwę na podatek dochodowy tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z wystąpieniem dodatnich różnic przejściowych. Przejściowe różnice dodatnie powodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasad ostrożności.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązującego w roku powstania obowiązku podatkowego, to jest w roku realizacji różnic przejściowych. Rezerwa na podatek dochodowy oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wykazywane są oddzielnie.

17. Aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych przelicza się według średniego kursu NBP obowiązującego na dzień bilansowy.

Kurs średni NBP wynosił na dzień:

- 30.06.2018 4,3616 PLN/EUR.
- 30.06.2017 4,2265 PLN/EUR.

Kurs średni NBP w okresie:

- 01.01.2018 do 30.06.2018 4,2395 PLN/EUR.

- 01.01.2017 do 30.06.2017 4,2474 PLN/EUR.

18. Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. W przychodach ze sprzedaży ujmowane są przychody powstające w toku zwykłej działalności operacyjnej tj. przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów.

Przychody ze sprzedaży produktów i materiałów ujmowane są w momencie dostawy, gdy na nabywcę zostanie przeniesione ryzyko i korzyści wynikające z praw własności. Przychody ze sprzedaży wykazuje się w kwotach netto.

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą abonamentów. Abonamenty opłacone z góry za następne okresy wykazywane są jako rozliczenia międzyokresowe przychodów.

Towary ujmowane są w momencie dostawy, gdy na nabywcę zostanie przeniesione ryzyko i korzyści wynikające z praw własności. Przychody ze sprzedaży towarów wykazuje się w kwotach netto.

19. Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą. Ewidencja kosztów prowadzona jest w układzie rodzajowym i kalkulacyjnym.

20. Podatek dochodowy

Podatek wykazany w rachunku zysków i strat obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Bieżące zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego jest naliczane zgodnie z przepisami podatkowymi. Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczone stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

21. Ciągłość zasad rachunkowości

Spółka nie zmieniała zasad polityki rachunkowości w I półroczu 2018 roku. Spółka zmieniła sposób prezentacji przekazanej do Collegium Medicum Uniwersytetu Jagiellońskiego zaliczki na poczet badań. W sprawozdaniu za I półrocze 2017 roku kwota zaliczki była wykazana w aktywach w należnościach długoterminowych. W sprawozdaniu bieżącym kwota 5.676 tys. zł została wykazana w krótkoterminowych rozliczeniach międzyokresowych.

4. DZIAŁALNOŚĆ BRASTER S.A.

4.1 ZAGROŻENIA I RYZYKA ZWIĄZANE Z POZOSTAŁYMI SZÉŚCIOMA MIESIĄCAMI ROKU OBROTOWEGO

Poniżej Spółka prezentuje najważniejsze, w jej opinii, ryzyka związane z funkcjonowaniem BRASTER S.A. Kolejność w jakiej zostały przedstawione poszczególne ryzyka, nie odzwierciedlają skali ich wpływu na realizację celów strategicznych BRASTER.

➤ Ryzyko związane z czułością i swoistością badań diagnostycznych

Skuteczność badań diagnostycznych określana jest przez dwa podstawowe parametry – czułość oraz swoistość. Czułość badania diagnostycznego jest to prawdopodobieństwo uzyskania dodatniego wyniku testu diagnostycznego wśród pacjentów chorych – inaczej potwierdzenie występowania choroby u pacjentów chorych. Czułość na poziomie 100% oznaczałaby, że wszystkie osoby chore zostaną rozpoznane. Swoistość badania diagnostycznego jest to prawdopodobieństwo uzyskania ujemnego wyniku testu diagnostycznego wśród pacjentów niechorujących na diagnozowaną chorobę – inaczej potwierdzenie braku choroby u osoby zdrowej. Swoistość na poziomie 100% oznaczałaby, że wszyscy ludzie zdrowi w wykonanym teście diagnostycznym zostaną oznaczeni jako zdrowi.

W 2016 roku zostało zakończone badanie kliniczne ThermaALG, którego celem było porównanie skuteczności diagnostycznej kolejno opracowanych algorytmów interpretacji obrazów termograficznych. Przeprowadzono je w specjalistycznych poradniach diagnostyki piersi na terenie Polski na próbie 274 kobiet. Uzyskane w badaniu ThermaALG czułość i swoistość wyniosły odpowiednio 81,5% i 87,0% dla kobiet w wieku 25 - 49 lat oraz 77,8% i 62,5% dla kobiet w wieku 50 lat i powyżej, co daje wyniki zbliżone do badania USG.

Z uwagi na ograniczoną liczbę pacjentek, które wzięły udział w badaniu ThermaALG, nie można wykluczyć wpływu zwiększenia liczebności próby na parametr czułości i swoistości, co stwarza ryzyko zmniejszenia rzeczywistej skuteczności Urządzenia, niż wynika to z przeprowadzonych badań. Ocenia się, że dopiero użycie Urządzenia na skalę masową pozwoli w pełni ujawnić rzeczywisty potencjał detekcyjny.

Ryzyko fałszywie ujemnego wyniku badania, przeprowadzonego przy użyciu Urządzenia, związane jest przede wszystkim z występowaniem nowotworów piersi, które nie dają ekspresji hipertermicznej lub ich średnia różnica temperatury w stosunku do zdrowej tkanki jest niższa niż 0,50C, która to wartość jest zaprogramowana dla Urządzenia. Maskowanie termiczne nowotworu stwarza ryzyko, że nie zostanie on wykryty przez Urządzenie.

Nie można wykluczyć, że dalsze badania kliniczne z wykorzystaniem Urządzenia mogą wykazać niższą wartość detekcyjną Urządzenia niż wynikające z badania ThermaALG, co może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową oraz perspektywy rozwoju.

➤ **Ryzyko związane z możliwością błędnej interpretacji wyników badań przeprowadzonych Urządzeniem**

Celem badania Urządzeniem jest zaklasyfikowanie kobiety przeprowadzającej badanie do grupy ryzyka obecności zmian nowotworowych w obrębie piersi, a w przypadku, gdy ryzyko to przekroczy poziom uznany za bezpieczny, skierowanie kobiety na pogłębioną diagnostykę do lekarza specjalisty. W ramach wykupionego przez kobietę abonamentu ocena ryzyka występowania zmian nowotworowych odbywa się na podstawie analizy automatycznej, generowanej przez algorytm sztucznej inteligencji. Istnieje ryzyko występowania przypadków, że stworzony przez Spółkę System Automatycznej Interpretacji w sposób błędny zaklasyfikuje daną pacjentkę do określonej grupy ryzyka. W szczególności istnieje ryzyko, że System Automatycznej Interpretacji zaklasyfikuje pacjentkę, u której obecne są zmiany nowotworowe w obrębie piersi, do niskiej grupy ryzyka i pacjentce tej nie zostanie zarekomendowane udanie się do lekarza na pogłębioną diagnostykę, co mogłoby prowadzić do pojawienia się u tej pacjentki złudnego poczucia bezpieczeństwa (wynik fałszywie ujemny). Istnieje również ryzyko, że System Automatycznej Interpretacji zaklasyfikuje pacjentkę, u której nie są obecne zmiany nowotworowe w obrębie piersi, do wysokiej grupy ryzyka i pacjentce tej zostanie zarekomendowane udanie się do lekarza specjalisty na pogłębioną diagnostykę, co mogłoby prowadzić do wystąpienia u tej pacjentki wzmożonego napięcia psychicznego (wynik fałszywie dodatni).

Ryzyko związane z możliwością błędnej interpretacji wyników badań medycznych jest immanentną cechą każdego badania medycznego. Niemniej jednak, pojawienie się przypadków znacznej liczby błędnych interpretacji wyników badań przeprowadzonych Urządzeniem mogłoby prowadzić do podważenia zaufania kobiet do Urządzenia, a tym samym mogłoby mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki i jej perspektywy rozwoju.

➤ **Ryzyko związane z koniecznością zapewnienia Urządzeniu względnej akceptacji środowiska medycznego**

Urządzenie oferuje nieinwazyjną metodę diagnostyki piersi pod kątem zmian nowotworowych, która uzupełnia dotychczasowe metody wykrywania raka piersi i umożliwia jego użycie przez kobiety w warunkach domowych. W przypadku wykrycia patologii w obrazie termograficznym kobieta poprzez komunikat na indywidualnym koncie użytkownika kierowana jest do pogłębionej diagnostyki (ultrasonografia, mammografia) oraz ewentualnie histopatologicznego badania potwierdzającego.

Innowacja medyczna, jaką jest Urządzenie, wymaga jednak akceptacji środowiska medycznego dla nowego podejścia do wczesnego diagnozowania patologii piersi. Sukces rynkowy Urządzenia jest pośrednio związany z opiniami lekarzy o produkcie i ich podejściu do pacjentek zgłaszających się na badania w wyniku zdiagnozowania wysokiego ryzyka zmiany nowotworowej piersi w badaniu przeprowadzonym Urządzeniem w warunkach domowych. Dotarcie do lekarzy i uzyskanie akceptacji środowiska medycznego dla Urządzenia wymagać może przeprowadzenia kolejnych badań oraz przygotowania wielu publikacji naukowych opisujących ich wyniki i pozycjonujących produkt w procedurze diagnostycznej. Negatywne opinie środowiska medycznego mogą utrudnić osiągnięcie sukcesu komercjalizacji Urządzenia.

➤ **Ryzyko związane z możliwością braku uzyskania akceptacji dla Urządzenia przez podmioty regulujące rynek medyczny na terenie poszczególnych państw**

Komercjalizacja Urządzenia wymagać będzie, aby organizacje regulujące rynek medyczny w poszczególnych państwach pozytywnie oceniły termografię kontaktową jako metodę wykrywania patologii w obrębie piersi.

W przeszłości część organizacji regulujących rynek medyczny (m.in. FDA w USA oraz Health Canada w Kanadzie) wystosowywały komunikaty wzywające wybrane podmioty świadczące usługi diagnostyki zmian nowotworowych w obrębie piersi z użyciem metody termografii zdalnej (wykorzystującej kamery termowizyjne), aby zaprzestały praktyk niezgodnych z wytycznymi podmiotów regulujących rynek medyczny. W szczególności zastrzeżenia te dotyczyły: (i) braku posiadania badań medycznych potwierdzających skuteczność stosowanych metod diagnostycznych; (ii) pozycjonowania w materiałach reklamowych i na stronach internetowych termografii zdalnej wykorzystującej kamery termowizyjne jako alternatywnej metody wykrywania raka piersi w stosunku do mammografii; (iii) zamieszczania w materiałach marketingowych stwierżeń, jakoby termografia zdalna wykorzystująca kamery termowizyjne była metodą bardziej skuteczną niż mammografia.

Zarząd Emitenta zwraca uwagę, że ostrzeżenia wystosowywane w przeszłości przez podmioty regulujące rynek medyczny dotyczyły termografii zdalnej z wykorzystaniem kamer termowizyjnych, a nie termografii kontaktowej.

Należy wskazać, że Zarząd Emitenta nie pozycjonuje Urządzenia jako urządzenia o charakterze substytucyjnym w stosunku do standardowych metod diagnostycznych, lecz jako urządzenie pozwalające na przeprowadzenie badania o charakterze uzupełniającym w stosunku do dotychczas stosowanych metod, które ma być wykonywane przed badaniami wysokospecjalistycznymi.

Ponadto przydatność Urządzenia została potwierdzona w przeprowadzonych badaniach klinicznych ThermaALG i ThermaCRAC porównujących skuteczność Urządzenia w diagnostyce i różnicowaniu patologii piersi u kobiet względem standardowych metod diagnostycznych.

Istnieje jednak ryzyko, że niepożądane praktyki niektórych podmiotów świadczących usługi diagnostyki zmian nowotworowych w obrębie piersi z użyciem metody termografii zdalnej, które miały miejsce w przeszłości, mogą utrudnić uzyskanie akceptacji dla Urządzenia przez podmioty regulujące rynek medyczny na terenie poszczególnych państw.

➤ **Ryzyko związane z czasowym wstrzymaniem procesu produkcji Urządzenia**

W związku z wykorzystywaniem substancji łatwopalnych do produkcji matryc ciekłokrystalicznych, które stanowią kluczowy element Urządzenia, istnieje ryzyko wzniesienia pożaru lub wybuchu. Pożar lub wybuch mogą spowodować zniszczenie części majątku Spółki i czasowe wstrzymanie produkcji Urządzenia. Ponadto przerwanie ciągłości produkcji Urządzenia może zostać spowodowane również opóźnieniami lub wstrzymaniem dostaw wszelkich surowców i materiałów wykorzystywanych do jego produkcji. Wystąpienie wyżej wymienionych zdarzeń może spowodować

nieosiągnięcie w określonym czasie planowanych przychodów ze sprzedaży i negatywnie wpłynąć na osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe.

➤ **Ryzyko związane z zapewnieniem odpowiedniej jakości wyrobu medycznego**

Procedury dopuszczenia wyrobów medycznych do obrotu wymagają przeprowadzania drobiazgowej kontroli jakości, zarówno końcowej, jak i na poszczególnych etapach produkcji. Ponieważ produkcja Urządzenia jest pionierska na skalę światową, istnieje ryzyko niedopuszczenia do montażu w Urządzeniu pewnego odsetka wytworzonych folii ciekłokrystalicznych lub odrzucenia części egzemplarzy podczas kontroli końcowej Urządzenia ze względu na odchylenia jakościowe od narzucanych norm. Może to negatywnie wpłynąć na odsetek braków produkcyjnych i osiągnięte przez Spółkę wyniki finansowe.

➤ **Ryzyko utraty kluczowych pracowników**

Powodzenie działalności Spółki zależy od wysiłków i doświadczenia jej kierownictwa oraz wsparcia kluczowego personelu. Ewentualna utrata kluczowych pracowników zatrudnionych w Spółce na datę publikacji niniejszego sprawozdania, którzy posiadają unikalną wiedzę dotyczącą techniki termograficznej, na której oparte jest działanie Urządzenia oraz procesów jego produkcji, może spowodować istotne trudności związane z komercjalizacją oraz rozwojem Urządzenia. Większość członków kierownictwa wyższego szczebla Spółki posiada długoletnie doświadczenie w Spółce lub w branży, w której funkcjonuje Spółka. Ich rezygnacja z zatrudnienia w Spółce lub niezdolność do pracy mogłyby ograniczyć możliwości rozwoju Spółki. Nie można zapewnić, że Spółka będzie zdolna do utrzymania w strukturze zatrudnienia wszystkich lub niektórych z tych osób w przyszłości, jak również, że utrzymanie lub ewentualnie pozyskiwanie nowego kluczowego personelu nie będzie wiązało się ze wzrostem wynagrodzeń i koniecznością zaoferowania dodatkowych świadczeń na rzecz takich osób. Niebezpieczeństwo utraty kadry posiadającej unikalną wiedzę i kompetencje stanowi istotne ryzyko z punktu widzenia działalności Spółki.

➤ **Ryzyko związane z możliwością ujawnienia informacji poufnych**

Realizacja strategii Spółki jest uzależniona od zachowania tajemnicy przez osoby będące w posiadaniu informacji poufnych, dotyczących w szczególności prowadzonych badań rozwojowych, testów klinicznych oraz procesów technologicznych związanych z Urządzeniem. Istnieje ryzyko, że wrażliwe informacje zostaną ujawnione przez osoby związane ze Spółką, czego efektem może być ich wykorzystanie przez podmioty prowadzące działalność konkurencyjną pomimo środków ochrony własności intelektualnej Spółki, w tym przyznanych patentów.

➤ **Ryzyko związane ze sporami dotyczącymi praw własności przemysłowej i intelektualnej**

Spółka prowadzi działalność w obszarze, w którym istotne znaczenie mają regulacje dotyczące praw własności przemysłowej i intelektualnej oraz ich ochrony. Na datę publikacji niniejszego sprawozdania nie toczą się żadne postępowania w zakresie naruszenia praw własności przemysłowej i intelektualnej. Spółka zamierza prowadzić działalność w taki sposób, by nie naruszyć praw osób trzecich w tym zakresie. Nie można jednak wykluczyć, że przeciwko Spółce będą wysuwane przez osoby trzecie roszczenia dotyczące naruszenia przez Spółkę praw własności przemysłowej i intelektualnej. Wysłunięcie takich roszczeń, nawet jeżeli będą one bezzasadne, może niekorzystnie wpłynąć na harmonogram realizacji strategii Spółki, a obrona przed takimi roszczeniami może wiązać się z koniecznością ponoszenia znacznych kosztów, co w efekcie może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

➤ **Ryzyko nieadekwatności strategii do warunków rynkowych**

Z uwagi na fakt, że Spółka wchodzi na rynek społecznie wrażliwy z produktem innowacyjnym, znajdującym się w początkowej fazie rozwoju, obarczonym wysokim ryzykiem nieprzewidywalności oraz zmienności, Spółka narażona jest na ryzyko związane z nieadekwatnością przyjętej strategii do warunków rynkowych, w szczególności założeń dotyczących akceptacji produktu przez uczestników rynku medycznego. Nieprawidłowość założeń będących podstawą przyjętej

przez Spółkę strategii może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową oraz perspektywy rozwoju.

➤ **Ryzyko związane z realizacją celów sprzedażowych na rynku polskim i z wejściem na rynki zagraniczne**

Emitent uruchomił sprzedaż Urządzenia na rynku polskim w dniu 19 października 2016 roku. Celem strategicznym Spółki jest wejście na pierwsze rynki zagraniczne. Realizacja planu sprzedażowego przez Spółkę będzie miała istotny wpływ na jej sytuację finansową i generowane wyniki. Należy jednak podkreślić ryzyko niepowodzenia zarówno sprzedaży na rynku krajowym, jak i ekspansji zagranicznej, które może być spowodowane np. brakiem lub niedostatecznym popytem na Urządzenie, zmianą sytuacji ekonomicznej w wybranych krajach, nieefektywną kampanią reklamową lub niespodziewanym pojawieniem się konkurencyjnych rozwiązań. Wystąpienie zdarzeń opisanych powyżej może spowodować ograniczenie dynamiki rozwoju Emitenta, niższe niż planowane wyniki Emitenta lub utratę zainwestowanych środków.

➤ **Ryzyko związane z realizacją strategii rozwoju**

Emitent prowadzi działania mające na celu realizację opracowanej przez Zarząd i pozytywnie zaopiniowanej przez Radę Nadzorczą strategii rozwoju. Osiągnięcie celów strategicznych zależy od wielu czynników wewnętrznych i zewnętrznych, w tym o charakterze gospodarczym, regulacyjnym, prawnym, finansowym lub operacyjnym, z których część pozostaje poza kontrolą Emitenta i które mogą utrudnić lub uniemożliwić realizację przyjętej strategii. W szczególności wpływ na realizację strategii mogą mieć czynniki takie jak: (i) pojawienie się konkurencyjnych produktów, (ii) wysoka cena komponentów wykorzystywanych do produkcji Urządzenia wpływająca na cenę detaliczną produktu oferowanego przez Emitenta, (iii) zdolność Spółki do wprowadzania nowego produktu na nowe rynki, (iv) awarie maszyn, urządzeń i linii produkcyjnych oraz systemów informatycznych Emitenta lub kluczowego dostawcy, tj. firmy ROSTI Polska, (v) utrata przez Spółkę reputacji lub jej nadszarpnięcie, (vi) spowolnienie rozwoju rynków działalności Emitenta, (vii) zdolność Emitenta do pozyskiwania dodatkowego finansowania niezbędnego dla realizacji strategii, czy też (viii) zdolność Emitenta do prowadzenia skutecznych działań marketingowych. Trudności w realizacji strategii mogą być również związane ze wzrostem kosztów inwestycji, opóźnieniami po stronie podwykonawców i dostawców w realizacji zamówień Spółki oraz innymi nieprzewidywanymi utrudnieniami natury regulacyjnej lub administracyjnej.

Jeżeli Emitent napotka takie lub inne nieprzewidziane przeszkody w procesie realizacji swojej strategii, może nie zrealizować jej w pełni bądź w ogóle, może podjąć decyzję o jej zmianie, zawiesić jej realizację lub od niej odstąpić, może nie osiągnąć planowanych korzyści mających wynikać z wdrożenia strategii w ogóle lub osiągnąć je z opóźnieniem, lub mogą one być mniejsze, niż zakładano. Dodatkowo, w związku z realizacją strategii może okazać się niezbędne zaangażowanie środków finansowych i zasobów ludzkich potrzebnych do wdrożenia strategii większych niż przewidywane. W rezultacie efekty i koszty wdrożenia strategii Emitenta mogą istotnie różnić się od zakładanych, a optymalizacja kosztów i procesów wewnętrznych może być niewystarczająca do utrzymania rentowności działalności prowadzonej przez Spółkę.

Powyższe trudności w realizacji strategii mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową oraz wyniki jej działalności.

➤ **Ryzyko niedoszacowania kosztów komercjalizacji Urządzenia na rynkach zagranicznych**

Nie można wykluczyć, że faktyczne koszty wprowadzenia Urządzenia na wybrane rynki zagraniczne będą znacznie wyższe od obecnie zakładanych. Ewentualne niedoszacowanie kosztów ekspansji zagranicznej może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową oraz perspektywy rozwoju.

➤ **Ryzyko związane z dostępem do finansowania oraz z możliwością utraty płynności finansowej**

W związku z faktem, iż obecna sprzedaż Systemu BRASTER nie generuje przychodów na poziomie pozwalającym na pokrycie kosztów funkcjonowania Spółki, Emitent dostrzega potencjalne ryzyko płynności rozumiane jako brak wystarczającej ilości środków pieniężnych lub aktywów płynnych pozwalających na kontynuowanie działalności. . Do czasu pełnej komercjalizacji Urządzenia także na rynkach zagranicznych i osiągnięcia etapu, w którym generowane będą dodatnie przepływy gotówkowe z działalności operacyjnej, Spółka będzie uzależniona od zewnętrznych źródeł finansowania, w tym emisji akcji lub obligacji. Ewentualne zatem ograniczenie dostępu Spółki do źródła finansowania w postaci emisji akcji lub obligacji przed pełną komercjalizacją Produktu może spowodować opóźnienia lub niemożność regulowania zobowiązań zarówno handlowych, jak i finansowych oraz stanowić zagrożenie dla kontynuacji działalności Spółki.

W razie zaistnienia niekorzystnych zjawisk w obszarze ryzyka płynności może wystąpić obniżenie wypłacalności, konieczność uzyskania pomostowego finansowania o wysokim koszcie obsługi oraz powstawanie zaległości płatniczych, co może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową oraz perspektywy rozwoju.

➤ **Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną**

Na realizację celów strategicznych Spółki mają wpływ m.in. czynniki makroekonomiczne. Należy do nich zaliczyć w szczególności stopę wzrostu PKB, poziom inflacji, wysokość stóp procentowych oraz ogólną kondycję polskiej oraz światowej gospodarki. Pogorszenie ogólnej sytuacji gospodarczej w Polsce i na świecie może skutkować pogorszeniem popytu na rynku i w efekcie negatywnie wpłynąć na realizację planów Emitenta dotyczących sprzedaży Urządzenia. Należy przy tym podkreślić, że wysokość planowanych do osiągnięcia przez Emitenta przychodów w mniejszym stopniu uzależniona będzie od sytuacji makroekonomicznej, a bardziej od akceptacji środowiska konsumenckiego dla stosowania Urządzenia, skali planowanych rządowych kampanii edukacyjnych dotyczących profilaktyki raka piersi adresowanych do kobiet oraz kampanii medialnych organizacji walczących z rakiem piersi.

➤ **Ryzyko związane ze zmianą przepisów prawa i ich interpretacją**

Otoczenie prawne, w szczególności przepisy regulujące wytwarzanie i obrót wyrobami medycznymi, podlega częstym zmianom, zarówno w Polsce, jak i za granicą. Dodatkowym czynnikiem destabilizującym na tym polu jest niejednolite orzecznictwo sądów i rozbieżne decyzje organów wykonawczych. Spółka jest narażona na ryzyko prawne związane z koniecznością reagowania na zmiany regulacji prawnych. Spółka monitoruje ustawy i rozporządzenia w celu dostosowywania działalności do zmieniających się przepisów, co z kolei wiąże się z koniecznością ponoszenia dodatkowych kosztów. Niejednolita interpretacja przepisów prawa oznacza również ryzyko rozbieżności w zakresie interpretacji dokonanych przez Spółkę, sądy i urzędy nadzorujące rynek wyrobów medycznych.

➤ **Ryzyko zmian w przepisach podatkowych oraz ich niejednoznacznej interpretacji**

Charakteryzujące polski system prawny stosunkowo częste zmiany regulacji podatkowych oraz ich niejednoznaczne interpretacje mogą negatywnie wpływać na rezultaty prowadzonej przez Spółkę działalności i jej wyniki finansowe. Częste zmiany w regulacjach podatkowych, a także groźba wysokich kar i sankcji nakładanych przez organy podatkowe mogą mieć negatywny wpływ na działalność Spółki. Istotnym czynnikiem, który może wpłynąć na perspektywy rozwoju, osiąganę wyniki i sytuację finansową Spółki, są także rozbieżności w interpretacji przepisów prawa podatkowego dokonywane przez krajowe sądy oraz organy administracji publicznej, a także przez sądy wspólnotowe oraz sądownictwo w innych krajach, co może prowadzić do skutków oddziałujących pośrednio i bezpośrednio na Spółkę.

Ponadto postępująca harmonizacja przepisów podatkowych w krajach Unii Europejskiej może być źródłem dodatkowego ryzyka związanego z niestabilnością tych przepisów. Spółka nie może wykluczyć zmian w przepisach podatkowych, które w sposób niekorzystny mogłyby wpłynąć na jej działalność, w tym podwyższenia stawki VAT na wyroby medyczne. Mogłoby to negatywnie wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe przez pryzmat ryzyka wzrostu ceny detalicznej i potencjalnego przeciwdziałania temu ze strony Spółki w postaci zmniejszenia marży handlowej.

Obok wysokości obciążeń fiskalnych ważnym elementem systemu podatkowego jest okres, po jakim zachodzi przedawnienie zobowiązania podatkowego. Ma on związek z możliwością weryfikacji poprawności naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres, a w przypadku naruszeń wpływa na możliwość stwierdzenia natychmiastowej wymagalności decyzji organów podatkowych. Obecnie organy skarbowe mogą kontrolować deklaracje podatkowe przez okres pięciu lat od końca roku, w którym minął termin płatności podatku.

Sytuacja, w której organy podatkowe przyjmują odmienną podstawę prawną niż interpretacja przepisów podatkowych założona przez Spółkę, może w sposób istotny negatywnie wpłynąć na jej sytuację podatkową, a co za tym idzie, na jej wyniki finansowe i perspektywy rozwoju działalności.

➤ **Ryzyko walutowe**

Od 2018 roku Emitent zamierza rozpocząć sprzedaż Urządzenia klientom zagranicznym, mieszkającym głównie w wybranych krajach Unii Europejskiej oraz w Stanach Zjednoczonych, gdzie ceny denominowane są przede wszystkim w walucie euro bądź USD. Zmienność kursów walutowych może wpływać przede wszystkim na zmiany wartości przychodów oraz należności Emitenta w przeliczeniu na PLN. Aprecjacja polskiej waluty względem kursu euro oraz USD bądź innych walut będzie prowadzić do zmniejszenia wpływów ze sprzedanych produktów, co będzie miało przełożenie na niższe wyniki finansowe osiągnięte przez Spółkę. Koszt ubezpieczenia od tego ryzyka jest wysoki, dlatego Emitent zabezpiecza się między innymi poprzez rozliczanie dostaw znaczącej części komponentów w walutach obcych, w tym przede wszystkim w euro. Na datę publikacji niniejszego sprawozdania nie zabezpiecza się dodatkowo przed ryzykiem kursowym, w szczególności poprzez wykorzystywanie instrumentów pochodnych. Mając na uwadze dalsze plany Emitenta związane z rozwojem sprzedaży na rynkach zagranicznych oraz wzrostem liczby walut służących do rozliczeń handlowych, można spodziewać się zwiększenia ryzyka walutowego w działalności Spółki.

➤ **Ryzyko związane z ujawnieniem danych wrażliwych, w tym danych osobowych**

Dane o stanie zdrowia rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych) (Dz. U. UE. L. z 2016 r. Nr 119, str. 1) („Rozporządzenie RODO”) zalicza do tzw. szczególnej kategorii danych osobowych, których przetwarzanie objęte jest ochroną szczególną. Zgodnie z art. 9 Rozporządzenia RODO przetwarzanie danych szczególnych, w tym danych dotyczących zdrowia jest zasadniczo zabronione, poza wypadkami wskazanymi enumeratywnie w 9 ust. 1 Rozporządzenia RODO. Emitent te i inne dane osobowe przetwarza w sposób dozwolony i zgodny z wymogami obowiązujących przepisów prawa. Emitent stosuje środki mające na celu zabezpieczenie i ochronę danych osobowych, w tym danych o stanie zdrowia, przed naruszeniem ich bezpieczeństwa prowadzącym do przypadkowego lub niezgodnego z prawem ich zniszczenia, utracenia, zmodyfikowania, nieuprawnionego ujawnienia lub nieuprawnionego dostępu do danych osobowych przesyłanych, przechowywanych bądź w inny sposób przetwarzanych. Istnieje jednak potencjalne ryzyko, że dane te mogłyby zostać, wbrew woli Emitenta i pomimo stosowanych przez niego środków, ujawnione lub wykorzystane w sposób niepożądany z uwagi na bezprawną ingerencję osób trzecich, co narażałoby Emitenta na odpowiedzialność w stosunku do osób, których dane podlegałyby niepożądanemu ujawnieniu bądź wykorzystaniu. Ponadto, pomimo dołożenia najwyższej staranności przez Emitenta, właściwe organy kontrolne mogą uznać, że działania podejmowane przez Emitenta są niewystarczające, a w konsekwencji, iż narusza on Rozporządzenie RODO. W takiej zaś sytuacji Emitent powinien się liczyć z ewentualnymi konsekwencjami w postaci kar administracyjnych nakładanych przez organy właściwe do kontroli zgodnego z prawem przetwarzania danych osobowych.

➤ **Ryzyko związane z możliwością utraty istotnych składników majątkowych w związku z ustanowionymi zabezpieczeniami.**

Zwraca się uwagę inwestorów, iż Emitent, na mocy warunków emisji obligacji serii A wyemitowanych przez Emitenta, zobowiązał się do ustanowienia, nie wcześniej niż 30 listopada 2018 roku i nie później niż 31 grudnia 2018 roku, zabezpieczenia w postaci zastawu na maszynach i urządzeniach. W przypadku braku wykupu wszystkich obligacji serii A

przed 31 grudnia 2018 roku Emitent zobowiązany będzie do ustanowienia zastawu rejestrowego na kluczowych maszynach i urządzeniach linii technologicznej do produkcji matryc ciekłokrystalicznych, zaprojektowanej w celu prowadzenia działalności gospodarczej przez Emitenta. W przypadku zaś braku wykupu obligacji w terminie ich wymagalności, Obligatariusze będą uprawnieni do zaspokojenia się z przedmiotu zastawu, tj. z zespołu maszyn i urządzeń tworzących przedmiotową linię produkcyjną. Utrata przez Spółkę kluczowego składnika majątkowego jakim jest linia produkcyjna, uniemożliwi prowadzenie przez Spółkę produkcji do czasu odbudowy utraconego składnika majątkowego. Ponadto wskazać należy, iż celem nabycia nieruchomości położonej we wsi PGR Szeligi, gminie Ożarów Mazowiecki, powiecie warszawskim zachodnim, województwie mazowieckim, o powierzchni 0,2708 ha, złożonej z działki oznaczonej w ewidencji gruntów nr 260/3, dla której Sąd Rejonowy w Pruszkowie VI Wydział Ksiąg Wieczystych prowadzi księgę wieczystą nr WA1P/00092002/2, („Nieruchomość”), w skład której wchodzi budynek produkcyjno-magazynowy o powierzchni produkcyjnej 910 m², Emitent zawarł z Bankiem Spółdzielczym w Łosicach z siedzibą w Łosicach Umowę o kredyt inwestycyjny, na podstawie której Bank udzielił Spółce kredytu inwestycyjnego w kwocie 1 300 000 PLN, z oprocentowaniem według zmiennej stopy procentowej. Stawka oprocentowania składa się ze stawki odniesienia WIBOR 3M podwyższonej o marżę Banku. W celu zabezpieczenia wierzytelności Banku wynikających z tytułu Umowy o kredyt inwestycyjny, opisanej powyżej, oraz z tytułu Umowy o kredyt obrotowy w kwocie 1 000 000,00 PLN, którą to Umowę Emitent zawarł z Bankiem Spółdzielczym w Łosicach wraz z Umową o kredyt inwestycyjny, Emitent ustanowił na Nieruchomości hipotekę do kwoty 3 910 000 PLN. Utrata Nieruchomości w przypadku braku spłaty udzielonego kredytu uniemożliwi prowadzenia działalności gospodarczej przez Emitenta, z uwagi na usytuowanie na przedmiotowej Nieruchomości hali produkcyjno-magazynowej, w ramach której zainstalowana została linia produkcyjna opisana powyżej.

➤ **Spółka może nie wypłacać dywidendy w przyszłości lub wypłacać ją w wysokości niższej niż oczekiwana**

Istnieje wiele czynników, które mogą mieć wpływ na możliwość oraz termin wypłaty przez Spółkę dywidendy na rzecz jej akcjonariuszy, w tym płynność oraz wymagania kapitałowe Spółki. Zarząd, zgłaszając propozycje dotyczące możliwości wypłaty oraz kwoty jakiegokolwiek dywidendy w przyszłości, uwzględni takie czynniki jak: długoterminowy rozwój, wyniki finansowe, konieczność zapewnienia wystarczającej płynności finansowej i niezbędnego kapitału dla prowadzenia działalności oraz ogólnej sytuacji finansowej Spółki. Decyzja o wypłacie dywidendy lub jej braku może mieć wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową, a także cenę Akcji.

➤ **Ryzyko związane z przyznanym dofinansowaniem**

Spółka jest stroną umów o dofinansowanie ze środków Unii Europejskiej w związku z prowadzonymi pracami badawczo-rozwojowymi i wdrożeniowymi. Umowy te szczegółowo określają terminy i zakresy zadań, które zostały objęte dofinansowaniem. Istnieje ryzyko utraty części lub całości dofinansowania, w przypadku, gdy Spółka wykorzysta powierzone jej środki niezgodnie z ich przeznaczeniem, bez zachowania obowiązujących procedur lub w terminach niezgodnych z przyjętymi harmonogramami. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących konieczność zwrotu przyznanej dotacji wraz z odsetkami sytuacja finansowa Spółki może ulec pogorszeniu, co może wpłynąć na realizację założonego przez nią harmonogramu realizacji celów strategicznych.

4.2 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK, W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W RAPORCIE PÓŁROCZNYM W STOSUNKU DO WYNIKÓW PROGNOZOWANYCH

Zarząd BRASTER S.A. nie podawał do publicznej wiadomości prognoz dotyczących wyników finansowych Spółki na rok 2018 roku.

5. SKŁAD ZARZĄDU I RADY NADZORCZEJ

5.1 ZARZĄD

Obecna III kadencja Zarządu rozpoczęła się w dniu 20 kwietnia 2017 roku, tj. w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członków Zarządu II kadencji, tj. za rok obrotowy 2016. Zgodnie ze Statutem Spółki kadencja wspólna wynosi trzy lata.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku Zarząd Spółki składał się z następujących osób:

- Marcin Halicki – Prezes Zarządu,
- Henryk Jaremek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Rabiański - Członek Zarządu,
- Edward Mojeścik – Członek Zarządu.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, Zarząd Spółki składał się z następujących osób:

- Marcin Halicki – Prezes Zarządu,
- Henryk Jaremek – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Rabiański - Członek Zarządu.

Zmiany w składzie osobowym Zarządu

W dniu 17 maja 2018 roku, Konrad Kowalczyk z przyczyn osobistych złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu Spółki. Jednocześnie Rada Nadzorcza Spółki uchwałami numer 1 oraz 2 z dnia 17 maja 2018 roku powołała z dniem 17 maja 2018 roku Edwarda Mojeścika oraz Krzysztofa Rabiańskiego w skład Zarządu spółki BRASTER, powierzając wyżej wskazanym pełnienie funkcji członków Zarządu Spółki. Uchwała weszła w życie z chwilą podjęcia. Powołanie nastąpiło na okres wspólnej, trzyletniej kadencji, która rozpoczęła się w dniu 20 kwietnia 2017 roku. Zgodnie z oświadczeniami złożonymi przez nowych członków Zarządu - Edwarda Mojeścika oraz Krzysztofa Rabiańskiego, wyżej wskazani nie prowadzą działalności konkurencyjnej wobec Spółki, jak również nie uczestniczą w spółce konkurencyjnej jako wspólnicy spółki cywilnej, spółki osobowej lub jako członkowie organu konkurencyjnej spółki kapitałowej lub członkowie organu jakiegokolwiek konkurencyjnej osoby prawnej, jak również nie są wpisani do Rejestru Dłużników Niewypłacalnych prowadzonym na podstawie przepisów ustawy z dnia 20 sierpnia 1997 roku o Krajowym Rejestrze Sądowym. Informacja przekazana raportem bieżącym nr RB/5/2018/ESPI z dnia 17 maja 2018 roku.

Z dniem 11 września 2018 roku Pan Edward Mojeścik z przyczyn osobistych złożył rezygnację z pełnienia funkcji Członka Zarządu pozostając w Spółce na stanowisku Commercial & Strategy Director BRASTER S.A.

Doświadczenie i kompetencje członków Zarządu

MARCIN HALICKI – PREZES ZARZĄDU BRASTER S.A.

Od października 2014 roku jest prezesem zarządu BRASTER S.A. Posiada rozległe doświadczenie zarówno w obszarze inwestycji kapitałowych, jak i zarządzaniu przedsiębiorstwami, w tym w przeprowadzaniu restrukturyzacji, określaniu celów strategicznych, zarządzaniu ludźmi, pozyskiwaniu inwestorów.

Wcześniej przez ponad 10 lat związany ze spółką Luxmed, w latach 2003 – 2008 jako prezes zarządu. Był odpowiedzialny za przeprowadzenie początkowej akwizycji spółki, zarządzanie rozwojem poprzez restrukturyzację modelu biznesowego, intensywny wzrost organiczny oraz akwizycję. Z sukcesem trzykrotnie pozyskiwał kapitał na dalszy rozwój spółki a finalnie przeprowadził proces sprzedaży spółki do funduszu zarządzanego przez MidEuropa Capital.

Karierę zawodową rozpoczął w 1992 roku w Ministerstwie Przekształceń Własnościowych jako menedżer programu prywatyzacyjnego „Prywatyzacja przez Restrukturyzację – program prywatyzacji menedżerskiej”. Następnie, w latach

1993-1999 związany z Bankiem Handlowym, gdzie pełnił funkcję Dyrektora Biura Inwestycji Kapitałowych. W latach 1999-2001 był Dyrektorem Emerging Europe Private Equity Funds w Templeton Direct Advisors. Marcin Halicki był także Partnerem Zarządzającym w Cornerstone Partners oraz współzałożycielem Funduszu Griffin (w ramach Griffin Group, Real Estate Fund). Ponadto, zasiadał w radach nadzorczych spółek kapitałowych, m.in.: Luxmed, Polimex, Sipma, Bizon, Telefonía Pilicka, Synergia 99, Meble Emilia, Kolprojekt. Ukończył handel zagraniczny na Corvinus University w Budapeszcie (Węgry). Posiada także tytuł MBA Hofstra University w Nowym Jorku (USA). Był również jednym z założycieli i prezesem zarządu Ogólnopolskiego Związku Pracodawców Prywatnej Służby Zdrowia przy Pracodawcach RP (dawniej Konfederacja Pracodawców Polskich). W 2006 roku otrzymał prestiżowe wyróżnienie „Menedżer Roku 2006 w medycynie prywatnej”.

DR INŻ. HENRYK JAREMEK – WICEPREZES ZARZĄDU

Wybitny chemik specjalizujący się w przemysłowym otrzymywaniu polimerów wielkocząsteczkowych. Wieloletni pracownik naukowy, adiunkt w Wojskowej Akademii Technicznej. Był także odpowiedzialny za prace badawczo-rozwojowe w strukturach MON i Sztabu Generalnego. Członek zarządów spółek kapitałowych (m.in. przedsiębiorstwa innowacyjno – wdrożeniowego PoliCryst – w IPJ w Świerku i Grehen Sp. z o.o. Kierownik wielu projektów badań przemysłowych (m.in. nad termoodpornymi spienionymi poliuretanami i poliizocyjanuranami do zastosowań technicznych) współfinansowanych z grantów europejskich (m.in. w Spółce Eurico i HIT Consulting Sp. z o.o.). Autor licznych opracowań, patentów i wdrożeń dotyczących zaawansowanych technologii chemicznych, w tym polimerów ciekłokrystalicznych opartych na związkach z grupy nematyków chiralnych (m.in. unikatowej na skalę światową metody hermetyzacji mikrowarstwowej sandwichowego układu zawierającego mezofazę termotropową). Twórca testów medycznych i kosmetycznych wykorzystujących ciekłe kryształy termotropowe (m.in. ciekłokrystalicznych wskaźników temperatury oraz współautor testów termograficznych: CelluliTest™ oraz SkinTest™ dla koncernu AVON). Henryk Jaremek ukończył Wojskową Akademię Techniczną jako magister inżynier na Wydziale Chemii w 1975 roku. Tytuł doktora nauk technicznych w specjalności materiałoznawstwo uzyskał na Wydziale Chemii i Fizyki Technicznej Wojskowej Akademii Technicznej w 1989 roku. Promotorem jego pracy był prof. dr hab. inż. Józef Żmija. Z BRASTER S.A. związany od początku istnienia Spółki. Pełni funkcję głównego technologa, odpowiedzialnego za badania i opracowanie dokumentacji technologiczno-technicznej oraz organizację i nadzór produkcji Urządzenia BRASTER. Jest współautorem wszystkich patentów i know-how wykorzystywanego oraz posiadanego przez Spółkę.

KRZYSZTOF RABIAŃSKI – CZŁONEK ZARZĄDU

Posiada wieloletnie doświadczenie w budowaniu wartości przedsiębiorstw i zarządzaniu licznymi organizacjami biznesowymi. Karierę zawodową rozpoczął w PepsiCo / Frito Lay. W latach 1999-2003 pracował w grupie NSG/Pilkington na stanowisku Dyrektora Finansowego oraz Członka Zarządu. W tym czasie odpowiadał za przeprowadzenie procesu restrukturyzacji. W latach 2003-2006 w ramach grupy NSG/Pilkington pełnił funkcję Prezesa Zarządu i Regionalnego Dyrektora Finansowego na Skandynawię i kraje bałtyckie, będąc odpowiedzialnym za wzrost sprzedaży i EBITDA w tym regionie oraz zapewnienie synergii pomiędzy poszczególnymi jednostkami biznesowymi. W 2006 roku został Dyrektorem Finansowym i Wiceprezesem Zarządu spółki Żywiec Zdrój S.A. (grupa Danone), gdzie z sukcesem zajmował się kreowaniem i rozwojem silnej lokalnej marki FMCG na rynku polskim, oraz rozbudową lokalnych mocy produkcyjnych dla szybko rosnącego i stale powiększającego udziału rynkowe brandu. W latach 2011-2014 pełnił funkcję wiceprezesa w Grupie Polpharma. W tym okresie, w ramach swoich kompetencji w obszarze zarządczym i finansowym, odpowiadał za zapewnienie dynamicznego wzrostu całej grupy poprzez liczne krajowe i zagraniczne akwizycje, oraz stałą rozbudowę i poprawę konkurencyjnej oferty produktowej. W latach 2014 – 2017 Prezes Zarządu, CEO Grupy EM&F odpowiedzialny za kierunkowy rozwój poszczególnych jej aktywów i linii biznesowych. Najważniejszym z licznych wyzwań było zapewnienie stabilnego finansowania Grupy oraz opracowanie programu naprawczego Spółki poprzez wdrożenie strategii fundamentalnej restrukturyzacji, połączonej z budowaniem wartości poszczególnych aktywów lub ich zbyciem. Efektem tych działań było oddłużenie Grupy i jedna z większych w regionie transakcji M&A. Sprzedaż spółki zależnej SMYK należącej do grupy EM&F. Nabywcą był międzynarodowy fundusz private equity Bridgepoint. Krzysztof Rabiański

jest absolwentem Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu oraz Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie. Posiada również certyfikat ACCA.

5.2 RADA NADZORCZA

Obecna III kadencja Rady Nadzorczej rozpoczęła się w dniu 20 kwietnia 2017 roku, tj. w dniu odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członków Rady Nadzorczej III kadencji, tj. za rok obrotowy 2016. Zgodnie ze Statutem Spółki kadencja wspólna wynosi trzy lata.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku w skład Rady Nadzorczej wchodziły następujące osoby:

- | | |
|----------------------------------|--|
| ▪ Tadeusz Wesołowski | – Przewodniczący Rady Nadzorczej, |
| ▪ Krzysztof Rudnik | – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej, |
| ▪ Łukasz Rozdeiczner-Kryszkowski | – Sekretarz Rady Nadzorczej, |
| ▪ Grzegorz Pielak | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Radosław Wesołowski | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Krzysztof Kaczmarczyk | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Michał Wnorowski | – Członek Rady Nadzorczej. |

Zmiany w składzie osobowym Rady Nadzorczej

Już po dniu bilansowym tj. w dniu 3 lipca 2018 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, podjęło uchwały w sprawie odwołania następujących Członków Rady Nadzorczej Spółki Grzegorza Pielaka oraz Krzysztofa Rudnika. Ponadto Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwały w sprawie powołania do Rady Nadzorczej: Kingę Stanisławską oraz Jacka Bartmińskiego. O powyższym zdarzeniu Emitent informował raportem bieżącym nr 17/EPSt/2018 z dnia 3 lipca 2018 roku.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodziły następujące osoby:

- | | |
|----------------------------------|-----------------------------------|
| ▪ Tadeusz Wesołowski | – Przewodniczący Rady Nadzorczej, |
| ▪ Łukasz Rozdeiczner-Kryszkowski | – Sekretarz Rady Nadzorczej, |
| ▪ Jacek Bartmiński | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Kinga Stanisławska | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Radosław Wesołowski | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Krzysztof Kaczmarczyk | – Członek Rady Nadzorczej, |
| ▪ Michał Wnorowski | – Członek Rady Nadzorczej. |

Doświadczenie i kompetencje członków Rady Nadzorczej

Dr Tadeusz Wesołowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej BRASTER S.A.

Prywatny inwestor skoncentrowany na spółkach z branży nowych technologii. Posiada bogate doświadczenie zawodowe związane z sektorem ochrony zdrowia. Założyciel firmy Prosper S.A., która po połączeniu z Torfarm S.A., od 2009 roku wchodzi w skład Grupy Kapitałowej NEUCA S.A. – lidera rynku dystrybucji farmaceutycznej w Polsce. Zasiada w radach nadzorczych notowanych na warszawskiej giełdzie spółek m.in.: NEUCA i Selvita. Zaangażowany jest ponadto w funduszach typu Venture Capital: Inovo oraz Experior. Doktor nauk technicznych, absolwent Politechniki Warszawskiej.

Łukasz Rozdeiczner-Kryszkowski – Sekretarz Rady Nadzorczej BRASTER S.A. (Członek niezależny)

Absolwent studiów magisterskich Szkoły Prawa Harvard University i Uniwersytetu Warszawskiego, jak również studiów specjalistycznych Uniwersytetu Cambridge/Warszawskiego oraz Londyńskiego Uniwersytetu/Chartered Institute of Arbitration. Jest Prezesem Zarządu BATNA Group Sp. z o.o. oraz adwokatem i przedsiębiorcą specjalizującym się w negocjacjach gospodarczych, zarządzaniu konfliktem i zamówieniach publicznych. Ma doświadczenie także jako Adiunkt

Prof. Uniwersytetu Georgetown oraz Wykładowca University of London, UW i SHG (Negocjacje, Arbitraż, Mediacje). Praktykował w CMS Cameron, McKenna i Clifford Chance. Był konsultantem w Banku Światowym (IFC) oraz pracownikiem naukowym w ramach Program on Negotiation (Harvard). Posiada doświadczenie jako członek lub przewodniczący rad nadzorczych m.in. w Trakcje PRKIL S.A., AmRest Holdings SE, JSW S.A., Libella Sp. z o.o., Krakowiaków Nieruchomości Sp. z o.o. oraz Warszawskie Centrum Nowych Technologii S.A.

Radosław Wesołowski – Członek Rady Nadzorczej BRASTER S.A.

Menedżer z wieloletnim doświadczeniem w branży farmaceutycznej. Od maja 2010 r. pracuje w spółce DR ZDROWIE S.A. Na początku jako Dyrektor Handlowy i Członek Zarządu, a od lipca 2010 r. na stanowisku Prezesa Zarządu. W latach 2004-2010 pracował w Dziale Zakupów ogólnopolskiej hurtowni farmaceutycznej Prosper S.A. – początkowo na stanowisku Kupca, aby ostatecznie objąć stanowisko Zastępcy Dyrektora Działu Zakupów. W latach 2007-2010 pełnił funkcję Członka Zarządu w spółce Pfm.pl S.A. administrującej Portalem Farmaceutyczno-Medycznym. W 2004 r. ukończył studia z zakresu zarządzania w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie.

Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej BRASTER S.A. (Członek niezależny)

Jest absolwentem Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie oraz byłym słuchaczem Uniwersytetu Warszawskiego. W latach 1999-2008 pracował w Deutsche Bank w Polsce (DB Securities) gdzie pełnił m.in. funkcję Zastępcy Dyrektora Departamentu Analiz. Przez kolejne dwa lata pełnił funkcje zarządcze w Telekomunikacji Polskiej, w tym Dyrektora Pionu Strategii. Następnie do 2011 roku pracował w szwajcarskim banku inwestycyjnym Credit Suisse, a w latach 2012-2015 pełnił funkcję Vice Prezesa Zarządu ds. Strategii w spółce Emitel. Obecnie zawodowo jest niezależnym członkiem Rad Nadzorczych spółek notowanych na GPW, takich spółek jak: KGHM, KGHM International, KGHM TFI, BSC Drukarnia Opakowań, Action, Work Service, TIM, Best, Integer, SARE, Magellan, Robyg, InPost, Polimex-Mostostal, Duon, Polish Energy Partners, Graal, Wirtualna Polska, 4fun Media. Krzysztof Kaczmarczyk spełnia również kryteria niezależności, o których mowa w zasadzie II.Z.4 dokumentu „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2016”.

Michał Wnorowski – Członek Rady Nadzorczej BRASTER S.A. (Członek niezależny)

Absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie oraz Akademii Ekonomicznej w Krakowie. Z rynkiem finansowym jest związany od ponad 22 lat. Do końca 2016 r. był Dyrektorem Inwestycyjnym Zarządzającym Portfelem Akcji Długoterminowych Grupy PZU. Posiada doświadczenie w zakresie zarządzania projektami inwestycyjnymi, analizy rynkowej, analizy przedsiębiorstw i wyceny ich wartości oraz zarządzania portfelem papierów wartościowych. Zajmował się również zagadnieniami restrukturyzacji i nadzoru właścicielskiego firm. Zasiadał m.in. w radach nadzorczych spółek: Robyg, Elektrobudowa, Travelplanet.pl, EMC Instytut Medyczny, Armatura Kraków, ARM Property.

Jacek Bartmiński – Członek Rady Nadzorczej BRASTER S.A. (Członek niezależny)

Absolwent Uniwersytetu Marii Curie-Skłodowskiej oraz Akademii Leona Koźmińskiego. Swoją karierę zawodową rozpoczął w 2002 roku jako Doradca Ministra w Ministerstwie Finansów. Od 2015 roku do chwili obecnej pełni funkcję Dyrektora Biura Nadzoru Właścicielskiego w Polimex-Mostostal S.A. Jacek Bartmiński jest doświadczonym menadżerem w zakresie zarządzania projektami inwestycyjnymi, analizy rynkowej przedsiębiorstw i wyceny ich wartości. Zasiadał m.in. w radach nadzorczych Spółek: AMICA S.A. (przewodniczący Komitetu Audytu), ANWIL S.A., IKS SOLINO S.A. (wiceprzewodniczący Komitetu Audytu), Totalizator Sportowy (wiceprzewodniczący), KUKI S.A. (przewodniczący Komitetu Audytu), Petrolot Sp. z o.o. (przewodniczący), Paramo a.s., LOT Services Sp. z o.o. (przewodniczący), LOT Cargo S.A., LOTAMS Regional Sp. z o.o. (przewodniczący), Stalfa Sp. z o.o., Polimex-Mostostal Ukraina (Żytomierz), Polimex Energetyka Sp. z o.o.

Kinga Stanisławska – Członek Rady Nadzorczej BRASTER S.A. (Członek niezależny)

Kinga Stanisławska jest Partnerem Zarządzającym i Założycielem Experior Venture Fund. Kinga od 17 lat zajmuje się inwestycjami i finansami. Obecnie zasiada w Radach Nadzorczych spółek XTRF Management Systems, Tourmedica, iTaxi,

Perfect Dashboard, Tylko (Custom Sp. z o.o.), Cosmose Inc. Przed założeniem EXPERIOR była globalnym szefem telekomów, mediów oraz IT w Raiffeisen Investment w Wiedniu od 2007 do 2009. Pracę w bankowości rozpoczęła w Salomon Smith Barney (Citigroup, Londyn), następnie zajmowała pozycję Managera w ING Barings (Londyn). W latach 2001-2007 jako Principal w Europejskim Banku Odbudowy i Rozwoju (Londyn i Warszawa) była odpowiedzialna za inwestycje w akcje i udziały na rynku prywatnym i publicznym, co-inwestycje z innymi funduszami PE oraz finansowanie strukturyzowane z sektora telekomów, mediów, nowych technologii oraz infrastruktury. Dodatkowo zajmowała się nadzorem właścicielskim nad wybranymi spółkami giełdowymi, w których inwestorem był EBOR. Kinga Stanisławska jest również Wiceprezesem Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych (PSIK) oraz aktywnie wspiera kobiety w biznesie. Jest mentorem w Vital Voices i Fundacji Przedsiębiorczych Kobiet. Od stycznia 2017 jest także członkiem Grupy Wysokiego Szczębla ds. Europejskiej Rady ds. Innowacji. W październiku 2017 roku, Kinga została umieszczona na liście 50 najbardziej wpływowych kobiet w Europie w sektorze venture capital oraz start-ups.

Opis doświadczenia i kompetencji członków Rady Nadzorczej został opublikowany na stronie internetowej Spółki <http://www.braster.eu/>.

W związku ze zmianami w składzie Rady Nadzorczej Spółki BRASTER, zmianie uległ również skład Komitetu Audytu. Rada Nadzorcza uchwałą nr 1 w z dnia 27 sierpnia 2018 roku powołała w skład Komitetu Audytu Kingę Stanisławska.

Na dzień 30 czerwca 2018 roku, w skład Komitetu Audytu wchodziły następujące osoby:

- Michał Wnorowski – Przewodniczący Komitetu Audytu,
- Grzegorz Pielak – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania, w skład Komitetu Audytu wchodziły następujące osoby:

- Michał Wnorowski – Przewodniczący Komitetu Audytu,
- Kinga Stanisławska – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

6. AKCJE I AKCJONARIAT

6.1 STRUKTURA AKCJONARIATU

Na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania kapitał zakładowy Spółki, zgodnie z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego, wynosi 916.857,40 PLN i dzieli się na 9.168.574 akcje.

Poniższy rysunek przedstawia wysokość kapitału zakładowego BRASTER na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w podziale na ilość akcji. Akcje serii A, B, C, D, E, F, H i I są wprowadzone do obrotu na rynku regulowanym i nie są uprzywilejowane w rozumieniu przepisów KSH (na każdą akcję serii A, B, C, D, E, F, H i I przypada jeden głos).

Rysunek nr 5: Kapitał zakładowy BRASTER na dzień 30 czerwca 2018 roku w podziale na akcje oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania

Kapitał zakładowy BRASTER S.A. wynosi 916.857,40 PLN i dzieli się na 9.168.574 akcji

Akcje serii A (na okaziciela): 1.425.000 akcji Wartość nominalna jednej akcji: 0,10 PLN
Akcje serii B (na okaziciela): 1.047.291 akcji Wartość nominalna jednej akcji: 0,10 PLN
Akcje serii C (na okaziciela): 30.000 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN
Akcje serii D (na okaziciela): 60.549 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN
Akcje serii E (na okaziciela): 500.000 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN
Akcje serii F (na okaziciela): 2.600.000 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN
Akcje serii H (na okaziciela): 505.734 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN
Akcje serii I (na okaziciela): 3.000.000 akcji Wartość nominalna 0,10 PLN

6.2 AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW NA DZIEŃ PRZEKAZANIA RAPORTU PÓŁROCZNEGO, WRAZ ZE WSKAZANIEM ZMIAN W STRUKTURZE WŁASNOŚCI ZNACZĄCYCH PAKIETÓW AKCJI EMITENTA W OKRESIE OD PRZEKAZANIA RAPORTU KWARTALNEGO

Poniższe tabele przedstawiają strukturę akcjonariuszy według stanu na dzień publikacji poprzedniego raportu okresowego, tj. 16 maja 2018 roku oraz na dzień przekazania niniejszego sprawozdania, posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji.

Tabela nr 5: Struktura akcjonariuszy Emitenta posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym

Akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów na WZ
Investors TFI S.A.*	941 779	10,28%	941 779	10,28%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny AVIVA BZ WBK	897 000	9,78%	897 000	9,78%
Otwarty Fundusz Emerytalny PZU „Złota Jesień”**	810 000	8,83%	810 000	8,83%
Pozostali akcjonariusze	6 519 795	71,11%	6 519 795	71,11%
Razem	9 168 574	100,00%	9 168 574	100,00%

* liczba akcji podana w oparciu o zawiadomienie otrzymane od akcjonariusza z dnia 6 lipca 2016 roku oraz liczbę akcji objętą przez Akcjonariusza w serii I; Emitent nie posiada innych informacji od Akcjonariusza;

**liczba akcji podana w oparciu o zawiadomienie otrzymane od akcjonariusza z dnia 30 czerwca 2016 roku oraz liczbę akcji objętą przez Akcjonariusza w serii I; Emitent nie posiada innych informacji od Akcjonariusza.

W okresie od dnia publikacji raportu za I kwartał 2018 rok do dnia publikacji raportu za I półrocze 2018 roku nie miały miejsca zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

6.3 ZESTAWIENIE STANU AKCJI W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Poniższe tabele przedstawiają stan posiadania akcji Spółki będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących Spółkę na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania w okresie od przekazania poprzedniego raportu.

Tabela nr 6: Stan posiadania akcji Spółki przez osoby nadzorujące i zarządzające na dzień publikacji raportu za I kwartał 2018 roku, tj. na dzień 16 maja 2018 roku

Akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
Marcin Halicki – Prezes Zarządu	102 779	1,12%	102 779	1,12%
Henryk Jaremek – Wiceprezes Zarządu	158 220	1,73%	158 220	1,73%
Tadeusz Wesołowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	3 078	0,03%	3 078	0,03%

W dniu 24 maja 2018 roku Emitent otrzymał zawiadomienie od Marcina Halickiego, Prezesa Zarządu Emitenta o nabyciu akcji Spółki BRASTER w dniach 22 oraz 23 maja 2018 roku (informacja przekazana raportem bieżącym nr 8/2018/ESPI z dnia 24 maja 2018 roku).

Tabela nr 7: Stan posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające i nadzorujące BRASTER S.A. na dzień publikacji niniejszego sprawozdania

Akcjonariusz	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
Marcin Halicki – Prezes Zarządu	122 279	1,33%	122 279	1,33%
Henryk Jaremek – Wiceprezes Zarządu	158 220	1,73%	158 220	1,73%
Tadeusz Wesołowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	3 078	0,03%	3 078	0,03%

7. POZOSTAŁE ISTOTNE INFORMACJE I ZDARZENIA

7.1 ISTOTNE POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ

W I półroczu 2018 roku, jak również do dnia sporządzenia przedmiotowego sprawozdania nie toczyły się, ani nie toczą się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej żadne postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Emitenta.

7.2 INNE INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM BRASTER S.A. SĄ ISTOTNE DLA OCENY JEGO SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN ORAZ INFORMACJI, KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ BRASTER S.A.

W związku z faktem, iż obecna sprzedaż Systemu BRASTER nie generuje przychodów na poziomie pozwalającym na pokrycie kosztów funkcjonowania Spółki, Emitent dostrzega potencjalne ryzyko płynności rozumiane jako brak wystarczającej ilości środków pieniężnych lub aktywów płynnych pozwalających na kontynuowanie działalności. W szczególności widoczne jest tutaj ryzyko braku środków umożliwiających wykup obligacji o łącznej wartości nominalnej 10 500 000 PLN, który powinien nastąpić 29 maja 2019 roku. Do czasu pełnej komercjalizacji Urządzenia BRASTER także na rynkach zagranicznych i osiągnięcia etapu, w którym generowane będą dodatkowo przepływy gotówkowe z działalności operacyjnej, Spółka będzie uzależniona od zewnętrznych źródeł finansowania, w tym emisji akcji lub obligacji. Ewentualne zatem ograniczenie dostępu Spółki do źródła finansowania w postaci emisji akcji lub obligacji przed pełną komercjalizacją Produktu na rynkach zagranicznych może spowodować opóźnienia lub niemożność regulowania zobowiązań zarówno handlowych, jak i finansowych oraz stanowić zagrożenie dla kontynuacji działalności Spółki.

W związku z powyższym ryzykiem Spółka, już po dniu bilansowym, rozpoczęła przegląd różnych opcji strategicznych wspierających dalszy rozwój BRASTER S.A. Realizując powyższy przegląd, Emitent oszacował, iż realizacja celów strategicznych Spółki wymaga pozyskania środków w wysokości około 50 mln PLN. Pozyskane środki umożliwią Spółce wprowadzenie produktów BRASTER zarówno na rynek rodzimy, jak i zagraniczny. Będzie się to wiązało z poniesieniem nakładów finansowych związanych m.in. z przeprowadzeniem procedur certyfikacyjnych, przeprowadzeniem i

przygotowaniem kampanii marketingowych oraz promocyjnych, dostosowaniem całej infrastruktury informatycznej do wymagań BRASTER Professional oraz całego Systemu BRASTER do wymogów poszczególnych krajów. Emitenta w całym procesie pozyskiwania finansowania wspiera profesjonalny doradca finansowy Cukierman&Co. Investment House Ltd. z siedzibą w Izraelu.

Kolejnym krokiem mającym zapewnić Spółce płynność finansową w dłuższej perspektywie, było rozszerzenie portfolio produktowego o nowy produkt – „Braster Pro – system profilaktyki raka piersi”, który został stworzony z myślą o lekarzach i właśnie do nich został on przede wszystkim skierowany. Pierwsze opinie płynące ze środowiska medycznego pokazują, że w/w Urządzenie cieszy się sporym zainteresowaniem.

Poza tym w celu zapewnienia płynności finansowej, została podjęta decyzja dotycząca redukcji kosztów operacyjnych ze szczególnym nastawieniem na uzyskanie dodatniego salda przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej. W przypadku, gdy Emitentowi nie uda się pozyskać finansowania w wysokości wskazanej powyżej lub nastąpi opóźnienie w jego uzyskaniu, Spółka ograniczy część wydatków na rozwój ekspansji.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Spółka posiada środki finansowe w wysokości ok. 10,7 mln zł.

W oparciu o powyższe założenia, niniejsze skrócone sprawozdanie finansowe za I półrocze 2018 roku zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez jednostkę w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres nie krótszy niż 12 kolejnych miesięcy od dnia bilansowego.

ZAŁĄCZNIK A: SŁOWNIK POJĘĆ I WYKAZ SKRÓTÓW

Poniżej zamieszczono słownik pojęć branżowych i wykaz skrótów najczęściej używanych w treści niniejszego sprawozdania.

Tabela nr 8: Objasnienie skrótów i pojęć branżowych zastosowanych w treści niniejszego sprawozdania

Lp.	Skrót i pojęcia branżowe	Pełna nazwa/wyjaśnienie
1.	Aviva OFE	Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK
2.	BRASTER Professional, Braster Pro	Wyrób medyczny „BRASTER Pro – system profilaktyki raka piersi
3.	FDA	ang. <i>Food and Drug Administration</i> , Agencja Żywności i Leków
4.	GPW	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z siedzibą w Warszawie
5.	INNOMED	Projekt realizowany w ramach umowy z NCBiR wspólnie z Uniwersytetem Jagiellońskim – Collegium Medicum
6.	Investors TFI S.A.	Investors Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.
7.	Komitet Audytu	Komitet Audytu Rady Nadzorczej BRASTER S.A.
8.	KNF	Komisja Nadzoru Finansowego
9.	KRS	Krajowy Rejestr Sądowy
10.	KSH	Kodeks Spółek Handlowych
11.	NCBiR	Narodowe Centrum Badań i Rozwoju
12.	NWZ	Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy
13.	OFE PZU	Otwarty Fundusz Emerytalny PZU „Złota Jesień”
14.	PARP	Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości
15.	PKB	Produkt Krajowy Brutto
16.	ROSTI	ROSTI Polska Sp. z o.o.
17.	SAI	System Automatycznej Interpretacji
18.	SIR	System Interpretacji Różnicowej
19.	Spółka, Emitent, BRASTER	BRASTER Spółka Akcyjna
20.	System ESPI	System Elektronicznej Bazy Informacji
21.	UPRP	Urząd Patentowy Rzeczypospolitej Polskiej

22.	ThermaAlg	Badanie kliniczne przeprowadzone przez BRASTER S.A.
23.	Therma CRAC	Badanie kliniczne przeprowadzone przez BRASTER S.A.
24.	Urząd	Urząd Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych
25.	Wyrób medyczny, Produkt, Urządzenie BRASTER, System, System BRASTER	System Domowej Profilaktyki Raka Piersi Braster – System Braster
26.	ZWZ	Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy

ZAŁĄCZNIK B: SPIS TABEL I RYSUNKÓW

Poniżej zamieszczono spis tabel i rysunków występujących w niniejszym sprawozdaniu.

Spis tabel

Tabela nr 1	Podstawowe dane
Tabela nr 2	Udział BRASTER w różnego rodzaju wydarzeniach w I półroczu 2018 roku
Tabela nr 3	Liczba zatrudnionych osób na dzień 30 czerwca 2017 roku, na dzień 30 czerwca 2018 roku oraz na dzień 21 września 2018 roku
Tabela nr 4	Struktura zatrudnienia w Spółce w podziałach na działy (uwzględnione zostały umowy o pracę i umowy usług doradczych) na dzień 30 czerwca 2017 roku oraz na dzień 30 czerwca 2018 roku
Tabela nr 5	Struktura akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu na sporządzenia niniejszego sprawozdania
Tabela nr 6	Stan posiadania akcji Spółki przez osoby nadzorujące i zarządzające na dzień publikacji raportu za I kwartał 2018 roku, tj. na dzień 16.05.2018 roku
Tabela nr 7	Stan posiadania akcji Spółki przez osoby nadzorujące i zarządzające BRASTER S.A. na dzień publikacji niniejszego raportu
Tabela nr 8	Objaśnienie skrótów i pojęć branżowych zastosowanych w treści niniejszego sprawozdania

Spis rysunków

Rysunek nr 1	Wyrób Medyczny BRASTER
Rysunek nr 2	Schemat funkcjonowania Systemu BRASTER
Rysunek nr 3	Urządzenie BRASTER
Rysunek nr 4	Uproszczony schemat systemu telemedycznego
Rysunek nr 5	Kapitał zakładowy BRASTER na dzień 30 czerwca 2018 roku w podziale na akcje oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania

Sporządzono: Szeligi, 21.09.2018 r.

.....
 Marcin Halicki
 Prezes Zarządu

.....
 Henryk Jaremek
 Wiceprezes Zarządu

.....
 Krzysztof Rabiński
 Członek Zarządu